

«Ростелеком» настроился покупать

Сибирское представительство «Ростелекома» (бывший «Сибирьтелеком») объявило о ближайших планах. В текущем году главным драйвером роста для компании станет рынок широкополосного доступа в интернет (ШПД). Сибирский «Ростелеком» намерен не только инвестировать в развитие собственной сети, но и активно покупать местных интернет-провайдеров.

По оценке экспертов, компания может потратить на покупку нескольких операторов не менее 1-1,5 млрд руб. Участники рынка считают интерес «Ростелекома» к региональным активам оправданным, однако предупреждают о жесткой конкуренции с другими федеральными игроками.

ОАО «Ростелеком» — национальная телекоммуникационная компания. В нынешнем виде существует с апреля 2011 года, когда к «Ростелекому» присоединились семь межрегиональных компаний, в том числе ОАО «Сибирьтелеком», а также «Дагсвязьинформ».

По оценке iKS-Consulting, насыщенность новосибирского рынка по ШПД на конец 2010 года составляла 48%. Лидеры: «Новотелеком» (27%), «Сибирьтелеком» (20%), «Новосибирская мультисервисная компания» (входит в группу компаний «Комстар», около 15%), «Сибирские сети» (по собственным данным, 16%).

Как сообщил вчера вице-президент — директор макрорегионального филиала «Сибирь» ОАО «Ростелеком» (прежде по совместительству генеральный директор ОАО «Сибирьтелеком». — „Ъ“) Иван Дадыкин, объем капитальных вложений на 2011 год останется на уровне прошлого года и составит 10 млрд руб. Из них, по данным топ-менеджера, 6 млрд руб. будет направлено на развитие широкополосного доступа в интернет. По словам господина Дадыкина, по отдельным регионам Сибирского федерального округа (СФО) объем инвестиций будет увеличен: в Забайкалье — в 3,4 раза; в Алтайском крае, Республике Алтай и Бурятии — вдвое; в Хакасии — в 1,8 раза; в Иркутской, Томской областях и Кузбассе — на треть.

«Именно ШПД станет основным драйвером роста для компании», — подчеркнул топ-менеджер. По его словам, компания намерена существенно расширить свое присутствие в этом сегменте рынка. Для этого предусмотрено не только инвестирование в развитие собственной сети, но и приобретение местных независимых провайдеров. Сколько именно средств компания собирается потратить на покупку конкурентов в текущем году, господин Дадыкин не уточнил. «Для такой компании, как «Ростелеком», дело не в цене, а в том, насколько это высокотехнологичный провайдер», — пояснил он.

«Ростелеком» заинтересован в приобретении лидеров на рынках ШПД и кабельного телевидения, а не компаний второго эшелона, полагает аналитик ИК «Финам» Татьяна Земцова. По ее оценке, компания может потратить на покупку нескольких игроков не менее 1-1,5 млрд руб.

Гендиректор «ТТК-Западная Сибирь» (региональное подразделение ТТК, доля на рынке ШПД в Западной Сибири составляет 8%. — „Ъ“) Александр Соловьев считает намерение сибирского «Ростелекома» покупать действующие активы в сегменте ШПД логичным. «Во многих случаях эффективнее не строить собственную городскую сеть связи, а приобрести уже существующую инфраструктуру. В условиях высококонкурентных региональных рынков это позволяет оптимизировать затраты на развитие сети, в том числе временные», — пояснил собеседник. По его мнению, активный процесс поглощения относительно небольших региональных интернет-провайдеров в СФО завершится в ближайшие несколько лет, после чего на рынке останется несколько крупных игроков, работающих на удержание абонентов.

По мнению аналитика исследовательской компании iKS-Consulting Михаила Бодягина, в СФО «Ростелекому» будет из чего выбирать, ведь округ лидирует по количеству независимых провайдеров ШПД. По его данным, «федералы» готовы платить за местных игроков, исходя из оценки 9-15 годовых EBITDA. «Темпы роста рынка падают, и акционеры местных провайдеров спешат продать свои активы за максимальную цену», — считает господин Бодягин.

По мнению директора по развитию «Первой мили» (компания работает под брендом Academ.org на

территории Советского района Новосибирска) Сергея Сидорова, на новосибирском рынке «Ростелеком» наверняка заинтересуют компании «Новотелеком» и «Сибирские сети», «есть провайдеры и в других сибирских городах». Однако эксперт сомневается, что «Ростелеком» успеет воспользоваться ситуацией. «Управленческая отчетность региональных компаний часто непрозрачна, есть вопросы даже в истинном размере абонентной базы, не говоря уже об истинных размерах прибыли и убытков. Поэтому на адекватную оценку реального состояния компаний может уйти не один месяц, или можно значительно переплатить», — пояснил господин Сидоров.

Гендиректор и совладелец компании «Сибирские сети» Олег Кусь предостерегает, что для сибирского «Ростелекома» высок риск проиграть в конкуренции за региональные активы другим федеральным компаниям. По его мнению, у «Ростелекома», в отличие от МТС и «Вымпелкома», еще не наработан опыт по присоединению, а «у других крупных игроков процесс налажен до мелочей». Олег Кусь уточнил, что его компании поступают предложения по покупке, но пока «Сибирские сети» намерены оставаться самостоятельной компанией.

Федеральные операторы буквально соревнуются в покупке региональных активов. На днях МТС объявила о приобретении крупнейшего алтайского оператора интернета и телефонии «Интелека». В конце прошлого года «Комстар-регионы» (основной акционер — МТС) купили интернет-провайдера — «Новосибирскую мультисервисную компанию» («СитиХоумНет»), до «Комстара» этим активом интересовались «Национальные телекоммуникации». В середине прошлого года МТС приобрела «Мультирегион» — регионального оператора платного телевидения и широкополосного интернет-доступа, который работал также и на рынке Новосибирской области. «Вымпелком» интересовался «Интелекой», а в Новосибирске — «Новотелекомом».

Автор: Яна Янушкевич, Новосибирск © Коммерсантъ ЭКОНОМИКА, ИРКУТСК 👁 2495 06.04.2011, 12:37
👉 359

URL: <https://babr24.com/?ADE=92778> Bytes: 5702 / 5702 Версия для печати Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [Джем](#)
- [ВКонтакте](#)
- [Одноклассники](#)

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:

irkbabr24@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](#)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: [@irk24_link_bot](#)
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)