Автор: Артур Скальский © АИФ в Восточной Сибири АВТО-МОТО, ИРКУТСК 2906 14.08.2003, 12:34 148

Автомобилист в рассрочку

Некогда классики поделили всех людей на две группы: пешеходов и автомобилистов. И назвали первую лучшей частью человечества. В те времена машин было мало. Нынче же авто действительно стало не роскошью, а средством передвижения и зарабатывания денег. Сейчас большинство пешеходов мечтают стать автомобилистами.

Однако таможенная политика сделала иномарки почти недоступными для среднего жителя России, а цены на отечественные автомобили тут же подскочили. В итоге выложить за "железного коня" значительную сумму денег, как одну копеечку, стало сложно. Многие видят панацею в кредитовании. Реально или нет стать автомобилистом в рассрочку, таким вопросом я задался, исследуя рынок в Иркутской области. Выяснилось, что еще нынешней зимой, в отличие от таких товаров, как холодильник и даже диван, приобрести в кредит машину было непросто. Продавцов, желающих предоставить кредитный автомобиль, считали по пальцам. Летом их стало гораздо больше. Конечно, купив вещь в кредит, покупатель рассчитываться будет с процентами (от 12 до 24% годовых в зависимости от того, валютный или рублевый заем). Выгодно ли это?

За машиной - в банк

Получить автомобиль в рассрочку можно только через банки, с которыми фирмы-продавцы заключили договор. В Иркутской области такую услугу предоставляют шесть банков: банк "Москвы", Гута-банк, АКБ Гринкомбанк, ОАО "УралСиб", Сберегательный банк, МДМ-Банк. Но кредит выдают не всем. Условия банков обычно стандартные. Заемщик должен быть определенного возраста (не моложе 21 года), располагать уже какими-то собственными средствами (20-40% от стоимости авто). Еще - иметь постоянное место работы, стабильный доход, прописку, водительский стаж, справку о здоровье и так далее. Все это нужно подтвердить, то есть иметь на руках пакет документов.

В большинстве случаев схема предоставления кредита такова. Покупатель приходит в автомобильную фирму и выбирает нужную модель. Со справкой о цене автомобиля и пакетом документов идет в банк. Работники банка, просмотрев документы, решают, на какой срок и в каком размере предоставить кредит. Чаще всего размер выдаваемого займа зависит от таких факторов, как заработная плата обратившегося (или совокупный доход всей семьи покупателя) и количество членов семьи. Чем больше зарплата и чем меньше в семье иждивенцев, тем больший кредит готовы предоставить банки. Допустим, посчитали обоснованным предоставить кредит размером в 50% от стоимости автомобиля. Оставшиеся 50% плюс затраты на страховку автомобиля, регистрацию номеров, прохождение техосмотра, установку сигнализации необходимо оплатить заемщику. Кредит и доплата перечисляются на счет автомобильной фирмы. Покупатель-заемщик получает машину. Залогом для банка является приобретаемый автомобиль.

Специалисты говорят, что люди часто ошибаются, когда пытаются в уме прикинуть, во что обойдется подобный заем. К примеру, банк предоставил кредит на год в размере 100 тыс. руб. Ставка - 24% в год. Многим кажется, что покупателю, кроме основной суммы, придется выложить еще 24 тыс. руб. На самом деле это неверно. Расчет за кредит происходит ежемесячно. При этом с каждым последующим месяцем платить приходится меньше (процент набегает не со 100 тыс., а от остаточной суммы). В итоге упомянутый кредит обойдется примерно в 113 тыс. Кроме того, если за кредит платить не равными долями в течение года, а погасить долг за три-четыре месяца, то процентная надбавка будет еще меньше.

Кредит наступает на районы

Выгоду от рассрочки платежей оценили многие продавцы авто. Так, фирма "Техресурс", торгующая отечественными автомобилями, готовится уже к осени 30% от своего товара продавать в кредит. "По новой схеме мы работаем с февраля этого года. Начинали с одного-двух автомобилей, теперь ежемесячно реализуем более 10, - рассказывает Ксения Батракова, директор "Техресурса". - Немаловажно, что один из пяти банков, которые предоставляют кредиты нашим клиентам, начал выделять деньги под машины селянам Иркутской области. В результате чего удалось увеличить продажу российских вездеходов "УАЗ". Очень много покупателей появилось в Саянске, Тулунском и Нижнеудинском районах и в Усть-Ордынском Бурятском

автономном округе".

Иногда у покупателей при оформлении кредита возникают сложности, так как не у всех бывают в порядке документы. При мне в одной автомобильной фирме таксист из Ангарска интересовался условиями рассрочки. Но когда ему сказали, что нужно предоставить данные о зарплате, шофер скис. Заявил, что его начальница ни за что не выдаст справку о реальных доходах. Хотя для получения кредита ангарчанин готов был, если нужно, заложить квартиру. В такой ситуации навстречу покупателям пошел Гута-банк, в котором кредит дадут и без справки о доходах. Правда, процентная ставка в таком случае несколько выше.

Среди потенциальных автомобилистов царит мнение, что прибегать к рассрочке выгодно в том случае, когда человек накопил денег на машину процентов на 60. "Получить кредит в 100-200 тысяч рублей при наших зарплатах практически невозможно, - говорит Сергей, электромонтажник из Шелехова. - У меня зарплата шесть тысяч. Кредит в банке мне предложили всего на 40 тысяч. Придется добавлять денег и брать "Жигули" пятой модели тысяч за 100. Если бы кредит дали больше, то купил бы иномарку. Хотя теперь, на колесах, я смогу больше зарабатывать. Накоплю денег, продам "пятерку", возьму еще один кредит и сяду в скоростную "японку".

Григорий Сибагатуллин

Автор: Артур Скальский © АИФ в Восточной Сибири АВТО-МОТО, ИРКУТСК 2906 14.08.2003, 12:34 148
URL: https://babr24.com/?ADE=8612 Bytes: 5434 / 5397 Версия для печати

Порекомендовать текст

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:
- *Телеграм*
- *Джем*
- *ВКонтакте*
- *Одноклассники*

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:
irkbabr24@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

Прислать свою новость

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: eqquatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

Подробнее о размещении

Отказ от ответственности

Правила перепечаток

Соглашение о франчайзинге

Что такое Бабр24

Вакансии

Статистика сайта

Архив

Календарь

Зеркала сайта