

Подержанные иномарки подорожают в полтора раза

В соответствии с концепцией развития отечественного автопрома российское правительство продолжает наступать на импортные автомобили.

Вслед за машинами старше 7 лет пошлины поднимут на иномарки возрастом от 3 до 7 лет. Документы уже прошли все стадии утверждения и ждут лишь "визы" председателя правительства Михаила Касьянова. Для покупателей это будет означать, что цены на самые популярные импортные автомобили возрастут в 1.3-1.6 раза. Существенные изменения претерпит и сам автомобильный рынок.

Кто будет крайним?

Суть задуманной правительством "реформы" - "уравнять ставки ввозных пошлин для физических и юридических лиц на легковые импортные автомобили в возрасте от 3 до 7 лет", говорится в решении комиссии российского правительства по защитным мерам во внешней торговле.

- Решение об унификации принято в связи с тем, что 80 процентов подержанных иномарок оформляются как ввозимые физическими лицами, а используются юридическими, - подчеркнул Геннадий Ежов, пресс-секретарь Алексея Кудрина, главы Минфина, от ведомства которого исходила инициатива.

- Речь не идет о повышении пошлин, речь идет о выравнивании условий приобретения подержанных иномарок юридическими и физическими лицами, - заявил Михаил Касьянов во время поездки по Ярославской области в апреле этого года. Но не отметил, что выравнивание пройдет по верхнему пределу, а это заметно скажется прежде всего на кошельках российских покупателей.

Предложенные правительству ставки показаны в таблице 1. Глядя на нее, нетрудно заметить тонкую градацию и выборность "ударов", точно соответствующих тенденциям рынка и предпочтениям покупателей. В два раза и более подняты ставки на самые ходовые "размеры" двигателей: от 1500 до 2300 куб. см, а заодно и на самые дорогие и престижные машины. Вместе с введением таможенного сбора, таможенного акциза и НДС они увеличат цену наиболее покупаемых автомобилей в этом возрастном диапазоне на \$3-6 тыс., престижных и представительских - на \$10-21 тыс., а внедорожников - до \$18 тыс., т.е. в 1.3-1.5 раза. Дойдет до того, что подержанная "Нексия", самая покупаемая у нас иномарка, сравняется в цене с новой!

- Удар сознательно наносится как по покупателям среднего класса, так и по продавцам подержанных машин, "серому" импорту, - считает Олег Самохвалов.

- Значительную часть автомобилей физлица действительно ввозят не для себя, а для продажи. Нередко за машины возрастом до 7 лет выдают более старые автомобили, чтобы снизить цену. С новыми пошлинами все эти игры прекратятся. Но подержанные машины будут продолжать ввозить, и их будут покупать, только за большие деньги, от этого никуда не деться.

- Частным перегонщикам придется открыть свои фирмы и платить налоги, либо искать другую работу, - прокомментировал ситуацию Михаил Братанский, перегонщик иномарок. - При равных таможенных условиях "частники" не смогут конкурировать с фирмами, и цивилизованные импортеры тут же примутся повышать цены. Отечественные автозаводы уже это делают.

Новые пошлины, по мнению оппонентов, дадут импульс развитию криминального бизнеса - от банальной "левой" растаможки до разнообразных ухищрений, в чем активное участие принимают милиция, таможенники и прочие заинтересованные структуры.

- Цены подскочат еще выше, потому что придется "отбить" взятки за быструю и правильную

растаможку, когда начнется вал массового завоза такой техники, - сказал "Известиям" один из продавцов. - Если раньше за такие "услуги" брали по \$20, то ближе к предписанной дате (это может быть 1 июля с.г. - "Известия") "ставки" увеличатся до \$150-200, а за дорогие машины и джипы - до \$500. Естественно, эти деньги возьмут потом с покупателя. Рынок снова будет долго лихорадить, как после повышения пошлин на машины старше семи лет. Отечественная продукция вновь заблокируется на своих отстойных площадках, таможня собьется с ног, и кто-то хорошо нагреет на этом руки.

Кому это нужно

За повышение пошлин в этот раз выступают и иностранные производители. И не только те, кто собирается выпускать или уже выпускает (как Ford, General Motors или Renault) машины на российской территории, полагая, что именно на новые автомобили, пусть классом пос скромнее, переседают нынешние покупатели 3-7-леток.

- Уравнивание правил торговли поддержанными и новыми автомобилями благоприятно скажется на продаже новых машин, - заявила "Известиям" Оксана Хартонюк, менеджер компании Ford в России.

Валерий Тараканов, руководитель отдела маркетинга компании "Рольф-холдинг", представляющей Mitsubishi в России, утверждает:

- Те, кто завозит в Россию поддержанные иномарки, не платят налоги и имеют необоснованные льготы, формируя при этом в сознании потребителей тягу к "секонд-хенду", а не к новым товарам. Официальные импортеры отдают государству не менее 52 процентов стоимости машины, а "частные перегонщики"

- только около 15. Правительству надо наконец определиться, удовлетворять ли спрос за счет импорта поддержанных машин или же создавая новые производства.

- Увы, большую часть покупателей поддержанных иномарок от 3 до 7 лет составляют те, кто не может позволить себе новую и кто при этом ни за что не сядет за руль нового отечественного автомобиля, - считает Олег Самохвалов, руководитель аналитической группы "АвтоПроект XXI век". - К тому же сегодня за свои \$6-15 тыс. они могут купить машину высокого класса в хорошем состоянии с соответствующими техническими данными, уровнем комфорта и безопасности: семейные, универсальные и даже представительские автомобили. У отечественных производителей таких машин нет и в скором времени не будет, а иностранцы предложат высокотехнические, но все же городские машинки, которые не всех устраивают. Да и предложат ли?

Андрей Гордасевич, менеджер по связям с общественностью российского представительства компании Volkswagen, уверен:

- Приход инвестора не зависит от пошлин, ему в первую очередь важно знать, как будет развиваться рынок, будет ли спрос на его продукцию. С введением новых пошлин у нас появляется одно важное преимущество: более конкурентоспособными в рамках одного класса станут те автомобили, которые продаются на российском рынке, а не ввозятся из-за рубежа. Покупатель задумается, брать ли ему трехлетнюю Audi A4 или все же купить новый, с двухлетней гарантией VW Passat, поскольку цены станут сопоставимыми.

- Из-за повышения пошлин цены на иномарки повысятся неимоверно, - заявляет Алексей Владимирский, руководитель аналитического центра "Автоинжиниринг", - что выгодно и отечественным изготовителям - часть покупателей неизбежно откатится к ним, а не к иностранцам.

Автор: Артур Скальский © Финансовые известия АВТО-МОТО, МИР 3699 19.05.2003, 16:21

URL: <https://babr24.com/?ADE=7453> Bytes: 6591 / 6572 Версия для печати Скачать PDF

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: eqquatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)

