

Собачий бизнес

Каждый из нас хоть один раз слышал историю о внезапно разбогатевших дельцах, основавших свой бизнес на породистых собаках. В разное время богатеями начинающих заводчиков "делали" разные породы: ротвейлеры, бультерьеры, стаффы, далматины...

Словом, все зависело от моды. Кажется, дело-то нехитрое. Приобретаешь 2-3 собаки женского пола, и через некоторое время они буквально заваливают дом щенками. И тут уже под дверью толпы желающих отовариться собачкой за бешеные тыщи. Конец у этих историй тоже одинаковый – радостные хозяева покупают новый итальянский гарнитур и едут плевать абрикосовыми косточками в тени агав.

Единственный вопрос: если все так легко и быстро, почему бы некоторой части безработных не ухватиться за собакоразведение обеими руками? Содержать друга человека вроде как и несложно – клеток строить не надо, технология размножения особых навыков не требует. Правда, есть одно условие. Для того чтобы заниматься собаками, их надо как минимум любить. С этого-то и начинают все будущие заводчики.

Профессионалы: "Собаки – это болезнь"

Первая категория заводчиков – профессионалы. Это случай, по их же словам, клинический. Какие-то скрытые комплексы будоражат их организм и заставляют реализовывать себя в собаках. Так, повторюсь, утверждают сами заводчики.

Взять, к примеру, честолюбие. Если сам собаковод не обессмертил свое имя, это может с легкостью сделать его титулованный друг. Статус чемпиона невнятными флюидами распространяется и на хозяина, удовлетворяя его честолюбие. Опять-таки, мелькать своей человеческой фамилией на страницах газет, журналов и интернет-сайтов можно все также благодаря своей знаменитой собаке. ...

Кому-то не хватает любви и ласки, кому-то – общения, детей... Все это можно реализовать с помощью увлечения собаками. Но как бы то ни было, профессиональные заводчики собак – настоящие фанатики своего дела. И они готовы вкладывать баснословные деньги в то, чтобы крепла и не переводилась на земле собачья порода.

Ведь чтобы заниматься такого рода бизнесом, будущему владельцу питомника необходимо самому быть бизнесменом или в крайнем случае прилично зарабатывать. Профессиональное разведение собак дело затратное, требующее всего самого лучшего: кормов, поездок на выставки за титулами, качественного и дорогого лечения. Только вложив немалые деньги, можно получить хороший помёт. А последнее – главная цель и радость заводчика-профессионала.

На Западе уже давно поняли, что, улучшая генофонд собачьей породы, много не заработаешь. Там этим делом занимаются только небедные, уже состоявшиеся в жизни граждане. Действительно, у них больше шансов прославить свой питомник по всей земле. А чем популярнее имя и раскрученнее бренд, тем легче сбывать щенков, тем успешнее идет работа. Российским же профессионалам приходится крутиться. Деньг на собак иногда может и не хватить. Так что со временем часть из них переходит на сопутствующий бизнес – занимаются дрессировкой, стрижкой, торговлей собачьими принадлежностями и кормами. По словам одной иркутской заводчицы, весь доход с ее дела она целиком тратит на собак. Семейный бюджет спасает только хорошо зарабатывающий муж.

Спрос определяет предложение. На иркутском рынке есть две категории заводчиков: профессионалы и торговцы, которые существуют потому, что одинаково нужны. Но стоит помнить следующее. Если для профессионального заводчика получение помёта – дело престижа, то для торговца это исключительно источник дохода. Поэтому не стоит гадать, какой щенок будет качественнее.

Щенка, способного удовлетворить честолюбивые помыслы и потешить гордость, стоит, конечно, приобретать в собачьем питомнике или в клубе. Ну а если разные щекотливые моменты не волнуют и ничуть не смущают то,

что купленная чау-чау смахивает на лайку, – смело можно идти на Свердловский рынок. Ведь в любом случае человек от покупки собаки только выигрывает.

Стоит ли заниматься?

Тем, кто никогда не держал дома собак, пытаться заработать на них деньги практически невозможно. Специалисты посоветуют вам лучше завести кроликов – в случае провала останетесь хотя бы с мясом. По словам иркутских собаководов, очень часто население обзаводится собакой по принципу "пошли за котенком (тушенкой, стиральным порошком и т.д.), увидели смешного щенка и купили". В более продвинутых случаях новоиспеченные собаководы догадываются провакцинировать собаку; хуже, когда они впадают в ступор, ознакомившись с прожорливостью своего питомца и узнав цены на корма и лекарства...

Но и те и другие уходят в прострацию, когда щенок начинает подрастать. Из спящего мехового ушастика он превращается в бредовое неуправляемое животное с челюстями, способными перекусить водопроводную трубу. Особенно везет тем, кто "нарывается" на щенков доберманов, ротвейлеров, стаффордширских терьеров. Этим собакам помимо всего прочего требуется курс специальной дрессировки.

Ну а если вернуться к теме заработка, то собачий бизнес, как и любой другой, требует прежде всего больших вложений, а потом, возможно, какая-то часть средств вам и вернется. Но не сразу и не вся.

Расходы заводчика-профессионала

Вариант 1. Правильный.

С помощью владелицы питомника "Джулидэйл" Юлии Федоренко я прокомментирую все расходные статьи. Во избежание недоразумений мы взяли собаку конкретной породы – чау-чау, суку.

В расходы не включены средства, которые будут потрачены на жизнедеятельность щенков, приготовленных к продаже, в течение 1,5 месяцев. В худшем случае, если собачек не удастся реализовать сразу (а такое случается), расходы увеличиваются еще за счет кормления щенков, их вакцинации и проч. Так что с каждым днем товар будет все больше терять в цене.

1. Покупка щенка – \$500.

Для покупки щенка чау-чау в среднем понадобится \$500. Потомок титулованных родителей щенков дорогой. Чем больше у родителей наград, тем вероятнее, что в экстерьерном и генетическом плане собака будет соответствовать все стандартам. Соответственно и шансы стать победителем у нее будут значительно выше.

2. Кормление (проф. корма) – 10 000 рублей.

Для прокорма родовой собачки еда с вашего стола не подойдет. Для блестящей шерсти и отменного здоровья нужны профессиональные корма. 15 кг стоит около 2000 рублей. В месяц на содержание чау-чау уходит порядка 6 кг корма.

3. Вакцинация (3 прививки) – 450 рублей.

Прививать щенка необходимо только качественной импортной вакциной. Отечественные (более дешевые) препараты еще не заслужили доверия профессионалов.

4. Глистогонные препараты – 200 рублей.

Профессионалы выбирают препараты иностранного производства.

5. Подкормки (витамины) – 500–1000 рублей.

Качественные подкормки, хорошо усваиваемые собачьим организмом, тоже не из дешевых.

6. Аксессуары (поводки, ошейники, намордники, щетки, косметика) – 1500 рублей.

Щетка для шерсти чау-чау стоит около 600 рублей. Хорошие косметика и ошейник незаменимы для выставок, когда собака должна блистать.

7. Игрушки – 500 рублей.

И щенки, и взрослые собаки должны постоянно иметь комплект собачьих развлечений для нормального развития.

8. Выставки (проф. уровень) – \$600–700.

Очень затратная статья, но без нее никак. Для суки-производителя, щенки которой могут быть высоко ликвидны, весьма желателен титул чемпиона России (впоследствии это скажется на цене щенков). В Иркутске профессиональные выставки не проводятся, поэтому собаку придется вывозить в другие города. Прежде всего учитываются расходы на проезд и проживание, во-вторых, само участие в выставке также стоит денег.

9. Вязка – \$300–500 (плюс дорога \$300).

По затратности эта статья сопоставима разве что с выставками. Хотя может стоить и дороже. Все зависит от амбиций хозяина. Некоторые заводчики возят своих сук на вязку за границу. Здесь проставлена средняя цена на отечественного чемпиона, проживающего, к примеру, в Москве.

10. Подкормки при беременности – 500 рублей.

11. Возможная ветпомощь при родах – 3000–4000 рублей.

Особенно страдают от осложненных родов собаки искусственно выведенных пород. В таком случае собаке придется делать операцию – кесарево сечение.

12. Ветпомощь при болезнях – от 50 до 20 000 рублей.

Покупать лекарства, делать анализы, снимки и операции вам придется на свои кровные. А это дорогое занятие. К тому же правильный уход за собакой сокращает в несколько раз вероятность появления болячек.

Итого расходы составляют от 70 000 до 100 000 рублей.

Доходы: 5 щенков по \$400–2000.

Прибыль – со знаком минус.

Вариант N 2. Прибыльный

Впрочем, есть и второй вариант развития событий – для быстрого богатства. Профессионалы называют такой способ развода собак уделом торговцев со Свердловского рынка. Хотя с практической точки зрения такой бизнес более понятен для обывателя. Прибыль со знаком плюс значительно увеличивает привлекательность этого способа в человеческих сердцах.

Каждый бизнесмен этой категории должен хорошо ориентироваться в популярных породах и знать конъюнктуру рынка. То, что идет нарасхват в Европе, может не прижиться в Иркутске. Поэтому, приобретая псину редкой породы, можно рискнуть остаться наедине с ее приплодом. И еще. Если собака приобреталась в столице за \$1000, то нет смысла рассчитывать на такую же цену в Иркутске. В среднем цена будет в два раза ниже. Естественно, продать щенков по цене московской мамы будет нереально.

1. Покупка щенка – \$200.

Щенка для рыночных дел можно купить подешевле.

2. Кормление (каша, мясные отходы) – 4800 рублей.

Варка каши с мясными отходами плюс остатки со стола. Иногда дешевый сухой корм.

3. Вакцинация (отечественного производства) – 200 рублей.

4. Глистогонные препараты – 100 рублей (тоже отечественные препараты).

5. Подкормки – 100 рублей.

Из представленного ассортимента всегда можно выбрать по принципу "что дешевле, то и лучше".

6. Аксессуары (самые дешевые) – 300 рублей.

Хозяйственное мыло вместо специального шампуня. Вместо специальной собачьей щетки – обычная массажка.

7. Игрушки – нет затрат.

Можно использовать использованные пластиковые бутылки.

8. Выставки (местные) – 1000 рублей.

Пару-тройку выставок можно посетить и в Иркутске.

9. Вязка (в Иркутске) – 4000–5000 рублей.

10. Подкормки при беременности – нет затрат.

11. Возможная ветпомощь при родах – 3000–4000 рублей.

12. Ветпомощь при болезнях (если собака сможет в дальнейшем оправдать средства) – от 50 до 20 000 рублей.

Итого расходы составят от 16 000 до 25 000 рублей.

Доходы: 5 щенков по \$200–1000.

Прибыль – со знаком плюс.

Вывод: здесь уровень прибыли ощутимее. В самом удачном случае можно получить стопроцентную отдачу. Однако продавцов поджидают некоторые трудности с реализацией – "экономных" щенков труднее продать. Впрочем, если помимо кинологических талантов Бог дал и купеческий, то вперед!

Ната Мартова

Автор: Артур Скальский © Номер один IT'S MY LIFE..., ИРКУТСК 👁 3870 29.03.2003, 12:51 📄 164

URL: <https://babr24.com/?ADE=6680> Bytes: 10724 / 10662 Версия для печати Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [Джем](#)
- [ВКонтакте](#)
- [Одноклассники](#)

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:

irkbabr24@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](#)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)