

Условные единицы возвращаются в ценники

Российские компании в расчетах с заказчиками начинают переходить на у.е. Девелоперы, стремясь избежать рублевых потерь, привязывают стоимость квадратных метров к валюте. Переписывают ценники и автосалоны.

Привязку отпускной цены к условным единицам, конкретной валюте или к бивалютной корзине многие девелоперы объясняют валютными обязательствами и требованиями подрядчиков. По крайней мере половина крупных игроков этого рынка, разочаровавшись в рубле, стремится таким способом компенсировать потери.

Генеральный директор строительной компании «Новая площадь» Евгений Якубовский рассказал Business FM следующее: «Я считаю, что это однозначно необходимо делать. Если такими темпами идет девальвация и она еще далека от дна, то грех не воспользоваться подобным механизмом, даже если контракты заключены в рублевых схемах. Варианты могут быть разные: либо цены сразу привязываются к условным единицам, бивалютной корзине, доллару или евро, либо пересчет проводится раз в неделю с запасом вперед или раз в день».

Привязка к валютному курсу — неизбежная мера для компаний, связанных с импортными товарами или валютными кредитами. В этой связи одними из первых такую меру будут вводить автодилеры-импортеры, которые вынуждены оперативно корректировать отпускную цену сообразно с изменением курса валют. Пока открыто привязку к доллару объявили лишь Toyota и Mitsubishi. Остальные предпочитают менять рублевые цены в зависимости от внутреннего курса. Так поступает и General Motors, рассказал Business FM менеджер компании «Тринити Моторс» Иван Бочаров: «Внутренний курс General Motors один, но он пересматривается — доллар как-никак взлетел. Соответственно, в конце января он будет пересмотрен. А это впрямую, пропорционально скажется на стоимости автомобиля в рублях. То есть все будет переведено в рубли, но уже с повышением цены».

Впрочем, есть и те, кто цены не повышает и не пересчитывает. Сергей Ильинский, PR-менеджер компании Sollers, собирающей в России автомобили Fiat, SsangYong, Isuzu, рассказал следующее: «В сложившейся ситуации, когда на автомобильном рынке становится достаточно тяжело, мы не собираемся переводить наши цены в евро. Мы все оставляем в рублях, и при этом без подорожания».

Пока не переписывают ценники и продавцы товаров «лакшери», и сотовые операторы. Но гибкий курс или прямую привязку к валюте объявила часть турфирм.

«Отказ от рубля происходит в рамках законодательства, — заявил Business FM адвокат Дмитрий Матвеев. — Есть закон о том, что расчеты в России должны осуществляться в рублях. А закона о том, что цены тоже должны устанавливаться в рублях, по большому счету, нет. Поэтому цена в долларах или в у.е., но с указанием на курс пересчета какой-то курс, при том, что сами расчеты в рублях осуществляются, не является каким-то нарушением. В Гражданском кодексе есть статья, в которой написано, что обязательства могут быть выражены в валюте, но оплачены в рублях».

Переход компаний на условные единицы повлек за собой подорожание товаров. Это произошло за счет того, что, как правило, компании округляют валютную стоимость товаров, причем всегда в большую сторону.

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:
- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:
newsbabr@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](#)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: [@irk24_link_bot](#)
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: [@kras24_link_bot](#)
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: [@nsk24_link_bot](#)
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: [@tomsk24_link_bot](#)
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: [@babrobot_bot](#)
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

