

Когда финансы поют романсы...

Сегодня мы готовы пролить свет на ситуацию, сложившуюся в регионе на рынке ценных бумаг. Алексея Решетникова, руководителя одной из иркутских фирм, занимавшихся этими бумагами, арестовали, и арест этот чем-то напомнил скандалы, связанные с «МММ» и прочими подобными структурами.

Однако есть ли схожесть на самом деле, решать вам, уважаемые читатели. Мы лишь поделимся своими впечатлениями о проблеме...

Какие интриги и тайны скрывает инвестиционное сообщество?

Иркутян окружает великое множество неустойчивых финансовых конструкций, но клеймо пирамиды висит только на Иркутском фондовом центре. Эта организация оказалась в официально обнародованном Федеральной службой по финансовым рынкам списке из 16 компаний, имеющих признаки финансовых пирамид. А ее создателя благополучно препроводили в изолятор временного содержания. Под раздачу ФСФР попали еще 15 российских компаний: 5 московских, 3 питерских, 2 челябинских и по одной из Кургана (с филиалом в Ставрополье), Нижнего Новгорода и Ульяновска. Случайно ли Иркутск оказался в этом списке или появление ИФЦ – закономерность, продиктованная отношениями на региональном рынке ценных бумаг?

Халява, сэр!

Главной причиной своего интереса к иркутскому рынку одна из недавно зашедших в регион федеральных инвестиционных компаний назвала уровень интернетизации населения. По данным фонда «Общественное мнение», у нас во всемирную паутину вовлечено более 21% населения. Столица Восточной Сибири входит в первую десятку технически продвинутых городов. Картину довершают цены на землю и недвижимость, которые не сильно уступают тем, что в Питере и Екатеринбурге. Иркутск ничего не производит и, по большому счету, не имеет точек экономического роста. В нашем городе живут люди с постиндустриальной психологией, которые уверены, что должны зарабатывать самым фактом своей иркутской прописки.

Серьезные люди «работают» с этой аудиторией посредством семинаров «Заработай миллион на фондовом рынке». Образовательные услуги – один из источников доходов для иркутских офисов российских инвестиционных компаний. В профессиональном сообществе такое общение называется «воспитанием клиентов». Схема работы с потенциальным миллионером выглядит следующим образом: нашел, рассказал азы на бесплатном семинаре, пригласил на платные курсы. Специалисты говорят, что нужно отчетливо понимать, что у финансовых компаний есть только один резон брать людей с улицы и рассказывать, что умные люди на фондовом рынке неплохо заработают. И называется он процентом от сделки. Понимают ли это сами «люди с улицы» – большая загадка. Впрочем, заплатить собственные деньги, чтобы стать клиентом инвестиционной компании – не самый тяжелый случай из того, что происходит в Иркутске.

Услугами ИФЦ в городе Иркутске с 600 тысячами населения пользовался каждый сороковой (15 тысяч человек), и двое из трех клиентов приносили деньги второй раз (25 тысяч договоров). Средняя стоимость договора, заключенного с Иркутским фондовым центром, составляла 100 000 рублей, то есть около 170 тысяч рублей на одного вкладчика. Это примерно полтора года экономии, которые позволили бы иркутянину с зарплатой в тысячу долларов откладывать по 10 тысяч в месяц. По какой-то неведомой причине рядовой иркутский труженик, зарабатывающий на квартиру, еду, культпоходы и еще чуть-чуть, легко рисковал годовыми накоплениями, чтобы на него снизошла манна небесная в виде 40% годовых.

Поэтому появление компаний, обещающих высокие проценты на ровном месте, было также прогнозируемо, как информационно-консультационные семинары, где за семь-десять тысяч рассказывают, как заработать миллион. Это ответ рынка на запросы населения.

Вертикаль финансовой власти

А что, собственно говоря, представляет из себя инвестиционное сообщество региона? Поисковик выдает четыре формата функционирующих в городе Иркутске компаний. Из них мы смело исключаем выделенные на

аутосорсинг структурные подразделения предприятий крупного бизнеса. Остаются региональные отделы продаж московских инвестиционных компаний, профильные подразделения банков, а также несколько иркутских участников рынка ценных бумаг.

Образцово-показательный «заход» в регион федеральной инвестиционной компании начинается с найма на должность директора филиала руководителя профильного отдела продаж какого-нибудь крупного банка – именно там находится «кузница кадров» этого рынка.

Управляют портфелями иркутских клиентов в Москве, доли в закрытых ПИФах обеспечивают приток капитала для строительства недвижимости в европейской части России, более освоенных инвестиционной компанией города. В регионе компания лишь продает услуги по брокерскому обслуживанию населения.

Три иркутских кита («Байкальский Фондовый Дом», «Единство», «Сивер») от вышеперечисленных отличаются тем, что периодически скупают на региональном рынке акции местных «фишек», невзирая на окрас: голубые, серые, высоко-спекулятивные... Можно предположить, что деньги на эти операции компании берут не только из собственной операционной прибыли и кошельков местных инвесторов.

Региональная финансовая система де факто и по определению управляется из столицы нашей родины. Поэтому ни у кого не вызывает вопросов «зиц-председательский» статус регионального отделения ФСФР. Зачем регионалам инспектировать работу филиалов, когда «вопросы решает» головной офис в Первопрестольной?

За работой брокеров в Москве и Петербурге внимательно наблюдает ФСФР: деятельность, связанная с управлением активами, жестко контролируется российским законодательством. Самодетельность, к которой относится поиск клиентов и увеличение личных доходов от образовательных услуг, целиком и полностью на совести региональных офисов. В стремлении приобщиться к миру очень больших денег за спиной надежной компании можно отделаться удивлением при виде «высокоинтеллектуальных» продажных за столами вульгарно обустроенного офиса. Хуже закончится общение с молодым малоизвестным на рынке дилером – однажды можно лицезреть прикрепленное с помощью скотча листом А4 объявление на двери закрытого офиса. В нем будет написано, что компания переехала.

-- Как ты, человек с улицы, сможешь проверить надежность инвестиционной компании? – озадачивает меня один из профессиональных участников рынка ценных бумаг.

– Спросишь лицензию. Да на – смотри. А ты ее когда-нибудь видела раньше, может она совсем по-другому выглядит? А номер где проверишь, действующая это лицензия или отозванная? Подобными вещами и должна заниматься региональная ФСФР, только она ими не занимается.

Повесть о настоящей дружбе

Специалисты утверждают, что в событиях вокруг Иркутского Фондового Центра интересно совсем не то, что он оказался пирамидой. Студентам отдельных иркутских вузов неустойчивую схему работы ИФЦ начали объяснять еще 3 года назад. Интересна реакция «своих», последовавшая за прекращением выплат. Игроки начали активно тиражировать заявления о репутационном ущербе, нанесенном профессиональным участникам рынка ценных бумаг. Руководители конкурентных инвестиционных компаний открыто заявляли «неприкаянным» вкладчикам и потенциальным клиентам, напуганным этой историей: «Идите к нам. С нами подобного не случится». Ничего личного, только бизнес.

Желающих пнуть умирающего льва оказалось немного. В большинстве своем сообщество безмолвствовало, а руководитель регионального отделения Федеральной службы по финансовым рынкам Владислав Щенников даже давал комментарии, что действующее законодательство нарушено не было. Ведь массовый займ денег в российских законах не лицензируется и под юрисдикцию его ведомства напрямую не попадает.

«Можно было бы говорить о наличии какого-то подобия корпоративной этики на рынке, если бы Решетников строил пирамидальную компанию и мы все бы по этому поводу гневно высказались, - говорит один из профессиональных участников рынка. – Но его компания не была классической пирамидой, рынок в Иркутске небольшой, и профессиональные участники не собирались на него накидываться и «сдавать».

Мой собеседник произносит монолог о недостатках круговой поруки, изящно вворачивая тезис о том, что некоторое время Алексея Решетникова «покрывали» даже журналисты. Так что неправильно было бы ждать иной реакции от Владислава Щенникова, с которым создатель ИФЦ поддерживал отношения не один год. Специалисты по ценным бумагам в свое время познакомились в «Байкальском фондовом доме».

В этом свете совещание, собранное «по делу ИФЦ» в региональном отделении ФСФР 6 марта, выглядело верхом цинизма. Особенно при обсуждении вопроса о консультационной поддержке нервничающих вкладчиков. Впрочем, сюжетная линия «Решетников-Щенников» является одной из основных для понимания процессов, творящихся на иркутском рынке инвестиционных компаний. Но не единственной.

Герой нашего времени

Скромный, немного смущенный и как будто слегка заикающийся Алексей Решетников (субъективное суждение, не попадающее под определение утверждения, порочащего честь и деловую репутацию – прим. автора), бесспорно, являет собой пример одного из самых гениальных стратегов. В основе придуманных им финансовых конструкций лежали наши с вами тщеславие, глупость и жадность. Впрочем, популярности масс стратега было недостаточно.

Три года назад, с приходом в Серый дом новой команды, «Иркутский Фондовый Центр» впервые засветился в «политическом» проекте. В декабре 2005 года компания провела альтернативную оценку стоимости госпакета акций оператора Ковыктинского месторождения «Русиа-Петролеум».

А в 2007 году появилась то ли общественная, то ли профессиональная, то ли политическая организация под названием «Байкальское инвестиционное сообщество».

Большинство экспертов вынуждены признать, что продуманные и чрезвычайно эффективные схемы этой структуры с виртуальным статусом, муляжно-отчетным сайтом (там даже поисковика нет) и электронной почтой на бесплатном сервере mail.ru, могли быть рождены только в голове циничного стратега. Понимающего психику человека, у которого денег чуть больше, чем ему требуется.

Сообщество ставило перед собой благие цели представления интересов участников финансового сообщества в органах власти и прессе. Учредительное собрание некоммерческого партнерства финансовых организаций Иркутской области состоялось год назад (4 июля 2007 года), и среди 8 топ-менеджеров весьма серьезных структур был и Алексей Решетников, представлявший в консорциуме иркутское ООО «Проксима» (услуги доверительного управления).

Президентом саморегулируемой организации назначили Юлию Долгополову, которая после прихода команды Александра Тишанина в Серый дом уступила кресло руководителя департамента по инвестициям своему подчиненному Андрею Пуцику. К моменту создания сообщества Юлия Долгополова числилась в должности советника Фонда регионального развития Иркутской области. Кстати, участники рынка утверждают, что ни тогда, ни сейчас «инвестиционный» департамент областной администрации и ФРРИО каких-то конкретных дел с ФСФР, фондовым рынком и брокерством не имеют.

«Я был искренне удивлен, когда увидел в этом сообществе «БрокерКредитСервис», - делится один из профессиональных участников рынка. – Но там не было «Единства», «Сивера» и «БФД». Довольно скоро стало понятно, почему их там нет».

Много шума из ничего

Большинство оргпроектов, связанных с пропагандой финансовых инструментов, выглядели совсем как настоящие. Глобальная общественно-полезная тема в заголовке. Поддержка общественных организаций со скромными полномочиями, но нескромными амбициями (Торгово-промышленная палата Восточной Сибири и Некоммерческое партнерство товаропроизводителей и предпринимателей Иркутской области). «Паровозы» из административных топ-менеджеров второго-третьего уровня (заместитель губернатора, руководитель департамента или службы). Представители бизнеса, только что оторвавшиеся от сохи (Сергей Четвериков, руководивший тогда иркутским офисом БКС, на одно из мероприятий опоздал, ожидая открытия биржи). Зал представительского уровня и успешные попытки формирования «своего» журналистского пула.

Несмотря на то, что завсегдатаями мероприятий «Байкальского инвестиционного сообщества» чаще всего оказывались журналисты, Юлия Долгополова неизменно находила энтузиастов, готовых материально помочь пропагандистской деятельности саморегулируемой организации.

Самый масштабный проект «Байкальского инвестиционного сообщества» прошел в октябре прошлого года в гостинице «Ренессанс». На ROAD-SHOW Иркутской области московская консалтинговая компания IMAC пообещала собрать пул из сотни ведущих российских инвесторов. «Предварительная подготовка» каждого из иркутских участников потребовала от них значительных финансовых затрат.

- Необходимо, чтобы каждая идея была качественно подготовлена, грамотно представлена, инвестиции обоснованы, - говорила в одном из интервью Президент «Байкальского инвестиционного сообщества» Юлия Долгополова.

Несмотря на обильные намеки о своем влиянии на административный ресурс, саморегулируемая организация не изменила позицию субъекта Федерации относительно инвесторов: руку пожать, по плечу похлопать. Ни о каких преференциях на уровне регионального законодательства речи не было, поручителя или гаранта в лице областной власти потенциальным инвесторам найти не довелось. Люди, которые принесли деньги в «Байкальское инвестиционное сообщество», начали понимать, что прямой доступ к административному ресурсу – проекция. А эффективность от участия в дорогостоящем шоу стремилась к нулю.

Избирательная саморегуляция

Этап пространных бесед о судьбе инвестиций в проекты на территории агломерации за круглым столом с заместителем губернатора Константином Жаботинским закончился довольно быстро. «Застолбив» себе место в совете по инвестициям при областной администрации, координационном банковском совете и подготовке к V БЭФу, «Байкальское инвестиционное сообщество» перешло в наступление: в декабре на заседании «рабочей группы по созданию условий для применения ПИФов на территории Иркутской области» саморегулируемая организация решила ввести аккредитацию участников инфраструктуры финансового рынка.

Необходимо уточнить, что пока на территории Иркутской области функционирует единственный открытый (интервальный) ПИФ «Энергия-инвест», чьи средства инвестированы в ОАО «Иркутскэнерго». Профессиональные участники рынка («Сивер» и «ПрофитКапитал») планируют создать еще 2 закрытых ПИФа недвижимости, но эти проекты далеки от завершения.

Остальная «инфраструктура», как говорилось ранее, представляет собой отделы продаж федеральных инвестиционных компаний, «отсасывающих» деньги из иркутской экономики в пользу более освоенных городов. Поэтому не совсем понятно, кого, кроме девелоперов и строительных компаний, проявивших интерес к закрытым ПИФам недвижимости, собралась аккредитовать саморегулируемая организация. Да и нужно ли официальное одобрение проектам, которые иркутский бизнес создаст для иркутского бизнеса? Город маленький, все друг друга знают...

С конференцией для прессы получилось и вовсе неудобно. Представители региональных отделов продаж московских инвестиционных компаний долго просвещали недалеких иркутских журналистов о том, как нужно грамотно писать о фантастических перспективах использования финансовых инструментов в Иркутской области. Алексей Решетников, чью рекламную кампанию в конце января не заметили только слепые и глухие жители Иркутска, был так убедителен в том, что население должно активнее зарабатывать на рынке ценных бумаг. Наверное, в тот момент никому и в голову не могло прийти, что через 4 недели «Иркутский Фондовый Центр» во всех российских СМИ назовут пирамидой, покусившейся на деньги иркутских пенсионеров.

Теперь, пожалуй, можно ответить на вопрос, почему профессиональное сообщество хранило молчание во время драматических событий вокруг «Иркутского Фондового Центра», а иркутский филиал «БрокерКредитСервиса» даже собирался подать в суд на журналистов, показавших в сюжете про пенсионеров под дверями офиса ИФЦ вывеску своей компании (офис БКС находится в том же здании). Профессиональные участники рынка ценных бумаг в один голос утверждают, что компания Алексея Решетникова, лишившаяся лицензии для работы на рынке ценных бумаг, была одним из самых крупных клиентов иркутского офиса московского брокера. Партнеры Алексея Решетникова по «Байкальскому инвестиционному сообществу» до последнего момента умудрялись выжимать свой лимонад из этой кислой ситуации. Например, выплаты долгов расчетный центр ИФЦ недолго производил через иркутский филиал ОАО Банк «Верхнеленский» (по результатам тендера, разумеется). Нейтральное инвестиционное сообщество хранит гробовое молчание и сейчас: круговая порука мажет, как копать.

Леся Понторезова

ОБЪЯВЛЕНИЕ

Доставляем журнал "Иркутские кулуары" нашим читателям. Стоимость доставки 100 рублей. Телефон службы доставки: 8-964-1257227.

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

ДРУГИЕ СТАТЬИ В СЮЖЕТЕ: ["ИРКУТСКИЕ КУЛУАРЫ"](#)

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

Автор текста: **Артур
Скальский.**

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)

Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь

Телеграм: [@bur24_link_bot](#)

эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова

Телеграм: [@irk24_link_bot](#)

эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: [@kras24_link_bot](#)

эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская

Телеграм: [@nsk24_link_bot](#)

эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин

Телеграм: [@tomsk24_link_bot](#)

эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"

Телеграм: [@babrobot_bot](#)

эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)