

Просто Артюхов. Великий и ужасный

Не скрою, это я придумал «великий и ужасный» применительно к Алексею Артюхову. До меня, конечно, был еще Александр Волков, который придумал Гудвина, «Волшебника Изумрудного города».

Но определение писателя «великий и ужасный» к основателю компьютерной фирмы «Комтек» тогда не относилось. Ну, просто, быть может, не родился тогда еще Алексей Артюхов. Родился он на пару десятилетий позже, и сейчас ему 29 лет. Всего. А уже, как говорится, столько наворотил! Фирма-то его сегодня явно лидирует на региональном рынке продаж персональных компьютеров.

- Да какой я великий? – возмутился он, когда я предложил ему такой заголовок. И смущенно заулыбался. – Ну, и тем более не ужасный! Ужасный – это же... ужасно!

Ужасным Алексея действительно трудно назвать. Тем более, если подходить к оценке людей, глядя только на их внешность. Недаром же, когда мы вытянули его в фотостудию, то просто замаялись искать что-нибудь демоническое во взгляде и постановке рук. Ну, ничего ужасного. Или почти ничего...

- Если вообще говорить о плохом, то вряд ли кто из партнеров или подчиненных вспомнит, что я такое когда-нибудь совершил, – убежден Алексей. И, судя по отсутствию пафоса в этих словах, так оно, скорее всего, и есть.

Между тем многое из того, что он рассказал мне за чашкой кофе о своей, если можно так сказать, карьере, никак не подпадает под определения, характеризующие жизнь обычного иркутянина: «ни два, ни полтора» или «как у всех». Для меня, например, и правда заслуживает внимания бизнесмен, который начал свои бизнес-отношения с окружающим миром в 12 лет! Именно тогда он приступил к регулярному сбору и сдаче пустых бутылок. И, что еще более удивительно, не стесняется в этом признаться!

- Да, да! Бутылка стоила, по-моему, 20 копеек, и на каком-то этапе этот вид деятельности был основным источником моих доходов. А как иначе? Деньги были нужны, а где их взять? У родителей не хотелось брать, хотелось зарабатывать самому, а бутылки были самым доступным видом... предпринимательства.

И неплохим, между прочим.

Я спрашивал. У Алексея полная семья. И вполне благополучная, в том числе в материальном смысле: папа работал геофизиком, мама – библиотекарем. Так что жизнь его не вынуждала собирать бутылки, не мотивировала. Или – смотря что считать мотивацией?

- Ну, конечно, у меня всегда были амбиции. По сравнению со сверстниками, я хотел добиться в жизни чего-то серьезного. У меня, допустим, в детстве не было велосипеда. И не то чтобы я горевал по этому поводу, но мечтал, что вот таких финансовых проблем на примитивном уровне иметь не буду. И машину хотел купить. Поэтому и работал, поэтому старался заработать.

Далеко не все сверстники эти амбиции понимали. И, бывало, вертели пальцем у виска, показывая друг другу на Артюхова. Я бы, честно говоря, тоже в стороне не остался. Наверное.

- Вот, скажем, по нашему маршруту ходило 11 автобусов, – рассказывает «великий и ужасный». – Я в каждом автобусе пробил на компостере по одному билету и сложил их в бумажник – чтобы вытаскивать, если зайдет контролер. И больше не платить. Контролеры-то редко заходили...

Представляете!? Одна эта комбинация способна вызвать ступор в незрелых умах: сколько суеты, напряжения и ответственности – (однородные члены предложения и обобщающая конструкция – надо тире-О.В.) и ради чего!?

- Да нет, – смеется Артюхов, – дело, конечно, не в жадности. Дело в том, что мне интересно было: а как всё это правильно сделать, чтобы работало? Это же продумать ещё надо было! А использовал я это потом лишь

пару-тройку месяцев... Надоело быстро!

А вот шахматы, которыми тогда тоже начал заниматься Алексей, не надоели до сих пор. Хотя и остались лишь хобби – некогда, да и, по большому счету, незачем заниматься ими «на полную катушку». До первого разряда он вырос, а это для любителя – уровень, как ни крути!

- Лет в 14-15 я и жвачкой уже торговал, и водкой в банках, и ремнями, и значками. Помню, как-то съездил в Шелехов и закупил в киосках несколько тысяч октябрятских значков, чтобы продавать иностранцам. В тот период уже всё изменилось, а значки эти стоили по-старому, 15 копеек. То есть суетился. И тяжело порой было. Времени на другое, не на зарабатывание денег, оставалось всё меньше и меньше...

А первые 10 тысяч долларов Артюхов заработал на монетах. Коллекционировал их, коллекционировал, а потом потихоньку втянулся в процесс купли-продажи. И принялся затем в Москву летать: увозить-привозить монеты. Иногда мешками.

- А интересная ситуация была в начале 90-х! Какие-то монеты были дороже в столице, какие-то у нас, причем в разы. Помню, рубль с Гагариным у нас ходил, а в Москве его не было. Приходилось постоянно следить за этим, за конъюнктурой, считать. Ну, и как-то вдруг я понял, что у меня теперь есть 10 тысяч долларов.

Не знаю, как вы, уважаемые читатели, а я в подобном возрасте считал разве что на уроках алгебры. Или геометрии. И это я еще неплохо считал. Как считалось. Многие вообще ничего не считают. И не только в юности. Многие до седины мечтают тупо найти чемоданчик с баксами и оттягивать всю оставшуюся жизнь где-нибудь на Канарах. Тоже тупо. А тут – считал он!

- Но в какой-то момент я понял, что рынок монет очень ограничен. Он, понятно, развивается, но крайне медленно и быстрее развиваться не будет. А (в начале предложения вводные слова от союзов не отделяются-О.В.) значит, перспективы для развития бизнеса, по сути, слабенькие.

И он переквалифицировался. Стал торговать комплектующими и расходными материалами к компьютерам. Скоро создал одну фирму, другую и потом – «Комтек». В 19 лет. Сдуреть! И вдвойне сдуреть, если принимать во внимание тот факт, что Артюхов не изучал теорию и практику менеджмента, не учился ни на одних новомодных американских или европейских бизнес-курсах, не имеет специального экономического образования и вообще высшего. Он так и не закончил Иркутский политех, бросил. За ненадобностью, получается...

- Нет, и в справочники по бизнесу я не подсматриваю. И в своих решениях исхожу в основном из здравого смысла. Хотя проблему, когда надо, естественно, изучаю, и плотно. И пытаюсь найти стержень, рациональное зерно. В первую очередь, изучаю законы. Новости смотрю. В Интернете по сайтам лажу, читаю, пытаюсь понять...

«Иркутская Торговая газета» так восхищенно писала о фирме Алексея в 2005 году: «Комтек» – это не только сеть компьютерных супермаркетов, расположенных в Ангарске, Братске, Усолье, Улан-Удэ, Красноярске. «Комтек» – это не только популярный и среди начинающих пользователей, и среди профессионалов компьютерный магазин в Иркутске, на ул. Грязнова, 1. «Комтек» – это магазин, заслуживший звание лучшего по версиям и Профессионального, и Потребительского жюри конкурса «Лучший магазин-2004» и получивший специальный диплом «За стремление к лидерству» от организаторов проекта».

- Доводилось слышать отзывы, что я трудный. И нестандартный, – тут Алексей опять смущенно улыбнулся, как будто извиняясь, что вот такой. – Ну, принимаю нестандартные часто решения по бизнесу. И мне говорили, что это вроде не очень хорошо, ненормально с точки зрения бизнеса. Но ведь работает!

Работает, работает! Судя по всему, ещё как работает!

- Компьютеры для меня сейчас не основной бизнес. Становятся не основным. Ухожу потихоньку в недвижимость, это интереснее!

Он продолжает жить «по интересам». Хотя они меняются, очевидно меняются. Как признался сам Артюхов, ему после долгой упёртости в бизнес уже не хочется жертвовать ради бизнеса семьей, личной жизнью, здоровьем.

- Мне в принципе стало интересно просто жить – не только зарабатывать. И жизнь стала интересной – та, что вокруг. Жизнь других людей, жизнь города, страны, если хочешь. Вот как-то совпало: гипертонический криз,

проблемы в семье и осознание, что жить надо немножко по-другому. Деньги не главное для человека!

«Ну, вот - договорились! – подумал я. – Эдак скоро мы о политике начнем спорить!» И точно: в ответ на шуточный мой вопрос, а не собирается ли он в депутаты нынче, Алексей как-то серьезно очень посмотрел и произнес:

- Не знаю, не знаю. Честно скажу: думал об этом. Но ничего еще не решил, ничего. Хотя жизнь как будто сама толкает на это...

И мы действительно еще полчаса беседовали «за жизнь». И спорили, и даже чуть не разругались. Но сошлись во мнении, что нынешние так называемые политические элиты состоят сплошь из людей, для которых главное – не дать социальной и экономической ситуации измениться. Ни в какую сторону. Потому что лично у них все отлично, и от добра добра не ищут. А все, кто не у власти, априори неправы (вторая часть, если я не ошибаюсь, заключает в себе резкое противопоставление, так что между «неправы» и «точка» лучше поставить тире-О.В.) и точка! И элиты эти нужно менять – только тогда что-то в нашем обществе сдвинется с места, хоть что-то...

- Иногда сталкиваюсь просто с фантазмагорией какой-то! Оформляю документы на конкурс по продаже объекта недвижимости, рассчитывая, допустим, приобрести его миллионов эдак за 60. Наступает день и час, а мне говорят, дескать, а всё – вы к участию в конкурсе не допущены. И бах! (междометие надо отделить запятой или воскл.знаком, тире относится ко второй части предложения, т.к. оно выражает следствие-О.В.) – объект уходит миллионов за 15 всего! Похожая ситуация с участками земли. Может, конечно, таким образом мне намекают, что надо взятки давать. Но как бы то ни было, городской бюджет недополучает огромных денег и, скорее всего, исключительно из-за того, что недвижимость и земля приобретается «своими», (если «своими» - обобщающее слово, то на месте «, » надо ставить «:» -О.В.) теми, кто в команде или кто дает взятки! А это же неправильно. Нерационально, как минимум. Мы так никогда не будем жить в городе с хорошими дорогами и достаточным количеством детских садов...

Ну, что тут скажешь, что?! В неполные 30 точно еще хочется что-то изменить – даже когда всё вроде бы есть... А может, (вводное слово, отделяется запятой-О.В.) именно тогда и надо пытаться менять?

- У нас вроде болота жизнь: затягивает, обволакивает тиной и топит. Вырваться могут лишь пассионарные, харизматичные личности – у них шанс имеется. А остальные? Сейчас же реально 21-й век идет. Новый Президент в стране – молодой. И элиты должны помолодеть, иначе власть не выработает новых, нестандартных решений. Я вот как борюсь с бюрократией, которая не оформляет мне документы на землю, хотя обязана оформлять? Мой специалист каждую неделю готовит для оформления 100 заявок, и чиновники эту документальную кашу разгребают. И пусть разгребают, если меняться не хотят...

Мило, не правда ли?! А вы помните, уважаемые читатели, что кто-то в начале нашей беседы отказывался от определения «великий и ужасный»? Не помните, кто?

Автор: Артур Скальский © Babr24.com ОБЩЕСТВО, 👁 11007 03.07.2008, 16:09 📌 521

URL: <https://babr24.com/?ADE=46478> Bytes: 10615 / 10615 Версия для печати

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

ДРУГИЕ СТАТЬИ В СЮЖЕТЕ: ["ИРКУТСКИЕ КУЛУАРЫ"](#)

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)