

Инвестиционные процессы и роль банковской системы на новом этапе развития региона

Экономика Иркутской области вступила в столь долго ожидаемую фазу инвестиционного роста. Но уже сегодня видно, что этот переход сопровождается возникновением новых затруднений, которые могут легко поставить под сомнение и сам экономический рост.

Прежде всего, изменяются стартовые условия для развития экономики региона. Форса в виде благоприятной конъюнктуры на многих товарных рынках постоянно уменьшается из-за растущих внутренних издержек. Постепенно исчерпываются резервы роста за счет использования незадействованных мощностей и одновременно повышаются потребности в их замещении. Предстоящая реализация крупных сырьевых проектов неизбежно увеличит и без того острые потребности в развитии инфраструктуры и городской среды. Наконец, необходимо считаться с растущей конкуренцией между регионами Сибири за компании, деньги, проекты и человеческие ресурсы. При этом инвестиций в области недостаточно – примерно на 20-25 процентов меньше, чем в целом по регионам Сибири, если не считать мегапроекты федерального уровня.

Если от общей картины перейти к конкретным инвестиционным проектам, с которыми каждый день имеют дело банковские структуры региона, то и здесь ситуация неоднозначна. С одной стороны, быстро растет и количество инвестпроектов, и их объем. С другой стороны, возрастают инвестиционные риски. Все чаще проблемы оказываются связанными с внешней конкуренцией, ошибочными проектными решениями, слабым проектным менеджментом.

Растущие риски способствуют переориентации финансовых институтов на существенно более «легкий» бизнес – кредитование населения, что на самом деле далеко не безобидно. За последние годы объем ежегодно размещаемых в кредитование физических лиц средств (а это десятки миллиардов рублей) стал сопоставимым с объемом инвестиций в экономику области. Сегодня на него уже истрачен запас свободных денег, которыми располагали банки региона еще несколько лет назад, и ежегодно тратится львиная доля сбережений граждан. При слабом уровне развития местного производства потребительских товаров финансовая система, образно говоря, работает как насос, откачивающий деньги. Результат – область все больше живет в долг, причем, этот долг оплачивает развитие других регионов, ориентированных на конечное производство.

Следовательно, увеличение объемов кредитования экономики должно сопровождаться адекватным приростом создаваемой добавленной стоимости. Естественно, что административными методами достичь этого невозможно. В первую очередь, региональному бизнесу крайне необходима ускоренная прединвестиционная подготовка, чтобы успешно осваивать банковские инвестиции, и тем более, привлекать средства на фондовом рынке. Это имеет мало общего с проведением презентаций недостаточно проработанных инвестпроектов на внешних площадках. Власти и бизнесу стоило бы сконцентрироваться на подготовке квалифицированных технических и управленческих кадров, а финансовым институтам – на оказании профессиональных услуг по подготовке проектов.

Серьезное препятствие для роста инвестиционной привлекательности экономики области - закрытость и непрозрачность бизнеса. И здесь на первый план выходит даже не налоговая нагрузка, а безопасность бизнеса, ситуация с которой обстоит существенно хуже, чем в соседних регионах. Фундаментальная причина этого – в отсутствии у властных структур стремления жестко реагировать на попытки захвата бизнеса и экономические злоупотребления.

Остается актуальной административная поддержка конкретных инвестиционных проектов (предоставление разрешений и согласований, оформление собственности и земельных участков), необходимая, чтобы снизить риски проекта и сократить сроки его реализации. К сожалению, такая поддержка слишком часто является

декларативной, даже для так называемых приоритетных проектов, и не имеет ничего общего с благоприятным административным режимом, который успешно создали многие регионы в европейской части страны.

Большое отставание от других регионов со сходным уровнем развития экономики наблюдается в области инвестиций в транспортную, коммунальную и социальную инфраструктуру, что повышает риски и издержки бизнеса и лишает финансовые институты важнейшего направления инвестирования. Причина в том, что область и муниципалитеты вкладывают в нее слишком мало средств: доля в областном бюджете составляет около 10 процентов, а в местных – и того меньше. При этом, несмотря на разговоры о государственно-частном партнерстве, мало что делается для привлечения в эти сферы частных денег: примеры даже простого акционирования инфраструктуры единичны, не говоря уже о приватизации, долгосрочных арендных или концессионных соглашениях – механизмах, с которыми работают многие крупные и средние города России.

То же самое можно сказать о государственных инвестиционных и целевых программах по поддержке отдельных отраслей экономики. Сегодня относительно успешной с точки зрения привлечения инвестиций можно назвать только поддержку агропромышленного комплекса, реализуемую в рамках национального проекта. Аналогичные схемы необходимы в жилищном строительстве и градостроительной сфере, ЖКХ, лесном хозяйстве, управлении государственной собственностью, на транспорте, для малых предприятий – список можно продолжить. Такие программы, по-новому организованные, могли бы активизировать инвестиционный процесс. Речь идет об изменении существующей практики оценки и экспертизы программ и реализуемых в их рамках проектов и о привлечении к ней финансовых институтов, имеющих опыт такой работы. По-видимому, именно в рамках такой модели и должен сложиться необходимый на этом этапе уровень взаимодействия участников инвестиционного процесса.

Наконец, важное значение будет иметь изменение идеологии общения власти и финансовых институтов. Вместо насаждаемой законодательством безликой равноудаленности и в тоже время разрушительных взаимоотношений по принципу личной близости необходимо формирование социально ответственного подхода финансовых институтов к территории присутствия. Этот подход подразумевает не принуждение банков к благотворительности, а принципиальную позицию власти - оказывать поддержку только тем фининститутам, которые осуществляют реальные инвестиции в экономику региона.

СТАНИСЛАВ КАРТАШОВ, кандидат экономических наук

Весь номер "Иркутской губернии" можно прочитать здесь: <https://rubabr.com/ig/40.pdf>

Автор: Артур Скальский © Babr24.com ЭКОНОМИКА, ИРКУТСК 👁 2198 18.03.2008, 14:13 📄 134

URL: <https://babr24.com/?ADE=44190> Bytes: 6372 / 6304 Версия для печати

👍 Пореккомендовать текст

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [Джем](#)
- [ВКонтакте](#)
- [Одноклассники](#)

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:
irkbabr24@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: eqquatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)