

Роснефть: всерьез и надолго

11 октября президент ОАО НК Роснефть Сергей Богданчиков находился в Иркутской области. Он посетил Ангарский нефтехимический комбинат, где провел большое совещание и встретился с первым заместителем губернатора области Юрием Параничевым.

В завершение визита господин Богданчиков на пресс-конференции ответил на вопросы журналистов. Приводим наиболее актуальные, по мнению редакции, вопросы и ответы на них (с некоторыми сокращениями).

- Расскажите, пожалуйста, об итогах работы компании за восемь месяцев текущего года.

- Это слишком объемный вопрос, но если говорить о главном, то прирост разведанных запасов значительно превысил запланированный. Добыча нефти - без учета новых активов Томскнефти и Самаранефтегаза - выросла на 10 процентов к уровню прошлого года, на столько же возросли и объемы нефтепереработки. На следующей неделе будут опубликованы финансовые отчеты, и все смогут убедиться, что итоги для нас приятные. Конечно, приобретение и интеграция новых предприятий - а их было более 140 - потребовали значительных усилий, но никто не слышал жалоб, что где-то не хватало бензина или дизельного топлива. Благодаря профессионализму менеджеров, все прошло гладко, и, сравнивая показатели первого и второго кварталов, когда компания работала уже интегрированно, мы видим их значительное улучшение.

- Будет ли Роснефть инвестировать средства в развитие АНХК?

- Большая работа в этом направлении проводилась и проводится. В этом году вложены большие средства в установки по первичной переработке нефти и в ряд сопутствующих производств. Это хорошая основа для дальнейшей работы. Реализация наших планов на ближайшие пять лет позволит нам значительно повысить качество бензина, установка специального устройства для подачи реагентов позволит значительно повысить качество дизельного топлива.

У нас есть планы, которые позволят повысить безопасность производства и реализовать программу, которая стоит перед всеми нефтепереработчиками России: к 2009 году выпускать топливную продукцию, соответствующую самым высоким стандартам качества. Помимо этого, мы совершенствуем производство масла - здесь срок окупаемости довольно большой, будем искать резервы. По заводу полимеров есть технико-экономическое обоснование заметного расширения производства, сейчас мы делаем новую его редакцию и посмотрим, что она покажет. По предварительной оценке, у инвестиций в этот проект хорошие перспективы.

- В прошлом году компания Роснефть приобрела несколько месторождений на севере Иркутской области. Какие у вас планы по их разработке?

- Мы очень рады, что компания широко представлена в Иркутской области, - здесь и АНХК, и очень крупное предприятие Иркутскнефтепродукт, и доля в проекте Верхнечонского месторождения, которое мы разрабатываем вместе с компанией ТНК - БиПи. И конечно, семь лицензионных участков, которые мы приобрели. Они расположены вдоль трассы строящегося нефтепровода «Восточная Сибирь - Тихий океан» и недалеко от Верхнечонского месторождения. Пять месторождений принадлежат Роснефти, два мы купили совместно с китайской корпорацией, с которой у нас создано совместное предприятие «Восток Энерджи». Контроль за этим предприятием находится у Роснефти: 51 процент акций у нас, а 49 - у наших партнеров.

Сейчас на этих месторождениях ведется геохимическая съемка, один из первых этапов геолого-разведочных работ. В следующем году будут подготовлены площадки для строительства буровых установок, чтобы в соответствии с лицензионным соглашением в 2009 году мы провели на них разведочное бурение. Если удача будет нам сопутствовать и с первой скважины мы откроем месторождение, это станет хорошим подспорьем к тому периоду, когда Верхнечонское месторождение начнет работу и дополнительная добыча нефти пойдет с этих участков.

- Каковы перспективы развития Иркутскнефтепродукта и когда произойдет изменение внешнего вида заправок?

- Рынок, который определяет будущее таких предприятий, очень хороший. Программа развития на ближайшую пятилетку предусматривает значительное увеличение количества заправок. Будет вестись и продажа мелким оптом, в том числе, если администрация области такой вопрос поставит, организуем сеть заправок для водного транспорта на Байкале и реках - там, где это необходимо. Что касается внешнего вида заправок, то был проведен очень серьезный тендер, выбрана всемирно известная фирма, которая разрабатывала концепции внешнего вида для многих компаний. Буквально неделю назад первая такая заправка была смонтирована в Санкт-Петербурге, пока еще на заводе. 17 октября я планирую осмотреть ее вместе с комиссией, и если все в порядке, в 2008 году несколько сотен заправок, в том числе в Иркутской области, изменят внешний вид.

- Планируется ли приобретение еще каких-то активов? Существуют ли принципиальные разногласия между Роснефтью и администрацией Иркутской области, которые препятствуют подписанию соглашения о сотрудничестве?

- Во-первых, мы очень заинтересованы в расширении сети автозаправок. Мы собираемся реконструировать имеющиеся, но если на рынке будут появляться новые, будем их покупать. И это логично, ведь увеличивать производство светлых нефтепродуктов в Ангарске, улучшая их качество, и не расширять при этом сеть заправок было бы неразумно. Во-вторых, мы знаем, что государство планирует продажу нескольких участков для проведения геолого-разведочных работ. По тем из них, которые соответствуют нашим критериям, мы будем участвовать в тендерах. И в-третьих, есть виды бизнеса, которые встраиваются в цепочку в данном регионе, - это относится, в первую очередь, к логистике. Пока таких проектов нет, это требует времени. Что касается подписания соглашения, то нужно понимать, что по-серьезному мы пришли в регион недавно - когда приобрели АНХК и Иркутскнефтепродукт. То есть основания для подписания полномасштабного соглашения появились недавно.

- Я хотел бы добавить, - включился в разговор первый заместитель губернатора Юрий Параничев, - что проект соглашения практически готов. Остался ряд моментов, которые нужно согласовать, но чем больше мы рассматриваем этот проект, тем больше у нас появляется предложений, но разногласий нет.

- Главное направление этих поправок - рост инвестиций компании на территории Иркутской области. Каждый регион старается создать условия, чтобы компании инвестировали здесь, а не в другом месте. Такая система соглашений существует уже не один год, это сложившаяся и уже отработанная схема, - подчеркнул Сергей Богданчиков.

- Планируются ли какие-то изменения в социальной политике компании в отношении ее работников и пенсионеров?

- Сразу после приобретения АНХК и других активов на территории области мы заявили о сохранении действующего коллективного договора на весь срок до его окончания. Время идет, пора думать о том, каковы будут новые отношения. Есть ряд моментов, которых нет в действующих договорах, но они пойдут на пользу сотрудникам - в частности, пенсионное страхование в негосударственном пенсионном фонде «Нефтегарант», который на 100 процентов принадлежит Роснефти. Сегодня у нас 70 тысяч сотрудников имеют свой счет, куда каждый месяц переводят деньги. С чего это девять тысяч сотрудников АНХК не будут получать их?! Поэтому этот проект с 2008 года будет здесь тоже реализовываться.

Мы проводим социально ориентированную политику и намерены добиться того, чтобы все наши сотрудники - и старые, и новые - находились в абсолютно равных условиях.

Автор: Записал Семен Полоцкий © Байкальские Вести ЭКОНОМИКА, ИРКУТСК 👁 1905 17.10.2007, 11:48
👍 148

URL: <https://babr24.com/?ADE=40481> Bytes: 7368 / 7368 [Версия для печати](#)

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:
- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)
- [Вайбер](#)
- [Одноклассники](#)

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:
irkbabr24@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](#)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: [@irk24_link_bot](#)
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: [@kras24_link_bot](#)
эл.почта: krsyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: [@nsk24_link_bot](#)
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: [@tomsk24_link_bot](#)
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: [@babrobot_bot](#)
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)