

"Цветной" край

Цветная металлургия занимает ведущие позиции в экономике Красноярского края. Стратегическая и пока труднодостижимая цель — преодоление экспортной зависимости.

Более 60% выручки 100 крупнейших компаний Красноярского края связаны с металлургическими активами двух холдингов: ГМК «Норильский никель» (на севере края работает Заполярный филиал, производящий никель, медь, палладий и платину, а также попутно — золото) и «Базовый элемент» (Объединенная компания «Российский алюминий», ранее — РУСАЛ). Снижение зависимости от цветной металлургии, возможно, будет связано с развитием добычи углеводородов. Но она наберет обороты не ранее, чем через пять–десять лет, но при этом обеспечит краю еще большую зависимость от экспортной конъюнктуры. Развитие предприятий «новой экономики» также идет быстрыми темпами, но их масштабы и сегодняшняя роль в экономике региона не сравнимы с китами металлургии.

Вся сила в «цветмете»

В недавнем рейтинге «100 крупнейших предприятий Кемеровской области» наблюдался перекося в сторону не одной, а двух отраслей: черной металлургии и угольной промышленности, занимавших в совокупности чуть больше 70% в общей выручке предприятий области. В экономике Красноярского края ситуация схожая, но в нем наблюдается монопольное положение одной отрасли.

В первой десятке рейтинга из предприятий, относящихся к другим сферам экономики, представлены только три компании — «Красноярскэнерго» (3-е место), авиакомпания «КрасЭйр» (6-е место) и «Бамтоннельстрой» (8-е место). И хотя формально «Таймырская топливная компания» и «Сервисный центр», занимающие 9-ю и 10-ю строчки соответственно, не относятся к цветной металлургии, их инфраструктурная принадлежность к ГМК «Норильский никель» и «Российскому алюминию» говорит сама за себя.

На первой строчке с громадным отрывом находится «Норильский никель». Объем его выручки в шесть раз превышает расположившийся в списке следом Красноярский алюминиевый завод. Если обратить внимание на вхождение компаний в крупные холдинговые структуры, тут в поле зрения попадают два игрока: «Норильский никель» и «Российский алюминий». Первый вместе с дочерними предприятиями занял пять строчек рейтинга, а «дочки» второго — четыре. А если вспомнить, что «Российский алюминий» входит в «Базовый элемент», куда относится и «ЕвроСибЭнерго», владеющий акциями Красноярской ГЭС, то и этот энергетический актив можно смело записывать на счет металлургов. Приплюсуйте Ачинский глиноземный комбинат. Итого, условно счет в количественном представительстве в рейтинге крупнейших предприятий края у «Норникеля» и «Базового элемента» равный. Но на этом равенство заканчивается, поскольку экономические показатели разнятся.

Выручка «Норильского никеля» и его «дочек» составляет почти половину (49,7%) от общего объема выручки крупнейших компаний края, в то время как аффилированным структурам «Базового элемента» принадлежит 12,7%. Увидев такое соотношение, понимаешь, кто формирует бюджет края. Тот факт, что губернатор Александр Хлопонин на протяжении нескольких лет был генеральным директором и председателем правления «Норильского никеля», а затем и губернатором Таймырского автономного округа, в котором расположен ГМК, дополнительно свидетельствует о том, насколько сильны позиции компании в регионе.

Другие представители цветной металлургии, как входящие, так и не входящие в столь крупные холдинги, также показывают хорошие результаты. Золотодобывающая компания «Полюс» — 5-е место, Красноярский завод цветных металлов им. В. Н. Гулидова на 7-м месте, 57-е — у золотодобывающего предприятия «Соврудник». Безоблачность перспектив металлургов обеспечивает постоянный рост цен на драгоценные металлы на мировых площадках. Так, средние цены на основные цветные металлы с января 2006 года по март 2007-го выросли: на алюминий с 2 377 долларов до 2 761 долларов за тонну, на никель с 4 734 долларов до 6 452 долларов за тонну, на медь с 14 555 долларов до 46 324 долларов за тонну; на золото с 530 до 660 долларов за тройскую унцию. Поэтому нет сомнений, что у этих компаний значительно увеличатся показатели выручки, и, как следствие, произойдет укрепление позиций в рейтингах по отношению к нижестоящим

участникам.

«Крупнячок»

После металлургической промышленности, откусившей большую часть оборотного пирога, почти 20% поделили между собой представители трех сфер экономики: торговли, машиностроения и электроэнергетики. Снизившая обороты торговля в 2005 году по отношению к году прежнему представлена 24 компаниями. Среди них можно выделить компанию АЛПИ. Заняв 11-е место и вплотную приблизившись к десятке лидеров, сеть гипермаркетов АЛПИ продемонстрировала, на что способен сегмент ретейла. Показав при этом выдающиеся темпы роста в 355%. Расположившуюся выше по динамике прироста выручки аптечную сеть «Губернские аптеки» не стоит сравнивать с АЛПИ, поскольку основной причиной роста выручки с 3,3 млн рублей в 2004 году, до 776,5(!) млн рублей в 2005-м послужило объединение выручки существующей государственной аптечной сети в рамках одной компании. Серьезная инвестиционная активность АЛПИ по строительству сети гипермаркетов по всему сибирскому региону не замедлит сказаться на показателях 2006 года. Кроме того, входящий в ассоциацию «АЛПИ» наряду с одноименной сетью гипермаркетов холдинг «Сибирская губерния» стал первым среди предприятий пищевой промышленности. Его высокая инвестиционная активность в 2006 году также увеличит финансовые показатели. Помимо пищевой промышленности интересы группы простираются на другие виды бизнеса. В частности, в 2006 году прошло сообщение о покупке банка «Канский», на основе которого был создан «АЛПИ-Банк», ориентированный не только на обслуживание внутрикорпоративных операций компании, но и на работу с рынком — физическими и сторонними юридическими лицами. Такое положение дел вполне согласуется с опытом некоторых крупных ретейлеров. Примером может служить Группа «Лэнд», управляющая новосибирской торговой сетью «Холидей Классик» и уже год активно развивающая банковское направление — «Инвестиционный городской банк». Если темпы роста банковского бизнеса ассоциации «АЛПИ» будут столь же впечатляющими, то не за горами появление крупного банковского игрока в масштабах сибирского региона. А если мы когда-нибудь увидим консолидированную выручку ассоциации «АЛПИ», то не исключена вероятность появления в рейтинге нового призера.

Из предприятий машиностроения отметим НПО прикладной механики им. М.Ф. Решетнева (НПО ПМ). Несмотря на то, что по результатам 2005 года оно продемонстрировало некоторое снижение объемов выручки, существенное увеличение ассигнований со стороны государства на реализацию спутниковой программы ГЛОНАСС, в которой оно принимает участие, в ближайшие несколько лет улучшит показатели НПО ПМ.

Закрывают тройку отраслей, набравших 20% выручки среди крупнейших предприятий края, компании электроэнергетики. Именно они помешали металлургам занять все лидирующие места. «Красноярскэнерго», оказавшись на третьем месте, вклинилось в дружный строй металлургов. Однако можно сказать, что уже по итогам 2006 года эту компанию можно будет увидеть значительно ниже. Причиной послужила проводящаяся реформа энергетического комплекса, в результате энергетическое общество прошло процедуру разделения по видам деятельности на четыре компании: «Красноярскэнерго», «Красноярскую генерацию», «Красноярскэнергосбыт», «Красноярские магистральные сети». Активы «Красноярской генерации» и составили основу образованной ТГК-13 (недавно переименована в «Енисейскую территориальную генерирующую компанию (ТГК-13)»). Скорее всего, именно она займет наиболее высокое место в будущем рейтинге среди других выделенных в результате реформы энергетических обществ.

Добыча угля — традиционная отрасль специализации региона. Запасы угля Красноярского края составляют более 30% от запасов России (66,3 млрд тонн). Из общих запасов края 99,5% угля сосредоточено в Канско-Ачинском угольном бассейне. Он является второй после Кузбасса топливно-энергетической базой России. Бассейн является уникальным по концентрации угля на небольшой глубине.

Нацпроектный бум

Менее 20% от общего оборота крупнейших компаний Красноярского края оказалось «размазано» среди остальных отраслей, представленных в регионе. Причем, как выясняется, некоторые их представители также аффилированы с металлургами.

Строительная отрасль представлена в рейтинге десятью компаниями. Это согласуется с возросшей актуальностью их деятельности в связи с реализацией национального проекта «Доступное и комфортное жилье». Строительные компании показывают высокие темпы прироста — в среднем 35–40%. Интересно, что среди представителей строительной сферы в крае достаточно много предприятий дорожного строительства, таких, как ДПМК «Ачинская», «Красавтодорстрой», «Илан».

Лидером в этой области в крае является «Бамтоннельстрой», занимающий 8-е место. Ранее, в первом рейтинге 200 крупнейших предприятий Красноярского края, эта строительная компания находилась на 5-м месте. Внимания заслуживает и «Монолитстрой» с оборотом в 2005 году в 2,198 млрд рублей. Три года назад оборот предприятия был в три раза меньше. Сейчас компания окрепла и готова к реализации крупных проектов. Одним из них является строительство нового делового центра Красноярска — «Красноярск-Сити». Появление таких крупных игроков и должно стать приоритетом в развитии строительного рынка.

В общем списке обращают на себя внимание предприятия «новой экономики» — не связанные тесными связями с сырьем или металлургами self-made-компании. Наиболее крупно они представлены в торговле. Среди 24 компаний можно отдельно выделить ТД «Каравай», развивающую сеть одноименных супермаркетов, ПКФ «Крепость», являющуюся официальным дилером нескольких зарубежных автомобильных концернов, компанию «Формула» — крупнейшего в регионе дистрибьютора алкоголя.

В машиностроительной отрасли можно выделить компанию «К и К», занимающуюся производством довольно популярных в России и за ее пределами автомобильных дисков. В лесной промышленности — показавшее прирост в 143% предприятие «Енисей», стабильно работающие предприятия Лесосибирский ЛДК №1 и Новоенисейский лесохимический комплекс (НЛХК). Вообще край обладает крупнейшими в России лесосырьевыми ресурсами (9,4% общероссийского запаса леса). На сегодня в крае используется только 15% расчетной лесосеки. Огромный лесной потенциал является стимулом для развития деревообработки и глубокой переработки древесного сырья. Введение в эксплуатацию в марте этого года завода по производству плит МДФ на территории НЛХК мощностью 70 тыс. кубометров плит в год тому подтверждение.

В пищевой отрасли можно отметить Красноярскую Продовольственную компанию, запустившую в прошлом году производство мясных продуктов. Несмотря на то что доля этих компаний незначительна в обороте 100 крупнейших предприятий, именно их развитие, а также появление все новых представителей «новой экономики» может частично обеспечить краю независимость от экспорта и цен на металлы.

Перспективы диверсификации — нефть

Основные перспективы развития экономики края связывают с проектом развития Нижнего Приангарья. Как известно, ключевым элементом проекта является строительство Богучанского энерго-металлургического объединения (БЭМО). Проектом предусмотрено завершение строительства Богучанской ГЭС мощностью 3 000 МВт и возведение алюминиевого завода мощностью 600 тыс. тонн первичного алюминия в год. Для сравнения: проектная мощность входящих в рейтинг Красноярского алюминиевого завода составляет 865 тыс. тонн первичного алюминия в год, а Красноярской ГЭС — 6 000 МВт. В результате реализации проекта «Российский алюминий», на паритетных началах с ГидроОГК его финансирующий, сможет усилить свои позиции в экономике края, а БЭМО — занять одну из верхних строчек рейтинга. Но до завершения проекта и выхода объединения на плановые показатели пройдет еще много времени. И если строительство ГЭС должно быть завершено в 2009 году, то алюминиевый завод должен заработать на полную мощность только в 2012 году. К этому же сроку и стоит ждать выхода объединения на плановые показатели. Но попытка провести связующую линию между проектом БЭМО и столь модной темой диверсификации экономики удастся лишь наполовину. Строительство алюминиевого завода вообще никак не соответствует термину диверсификации в сторону высоких технологий, даже, несмотря на современные 672 электролизера РА-300, которые планируется установить на предприятии. В целом проект развития Нижнего Приангарья даст толчок традиционным сырьевым отраслям. Если не принимать во внимание эффект развития прилегающих территорий, то строительство ГЭС само по себе, как единичный проект, большой погоды с точки зрения диверсификации экономики не сделает. Вообще, ее стоит ждать совсем не с того края, как в последние годы требует правительство. То есть не со стороны высокотехнологичных компаний. Дело в том, что на территории региона расположен ряд крупных нефтяных месторождений. В частности, Юрубчено-Тохомское и Ванкорское месторождения, разработку которых ведут структуры «Роснефти». Запасы последнего оцениваются в 323,8 млн тонн, а прогнозные запасы прилегающих участков составляют 581,3 млн тонн. Уже в 2010 году на месторождении и прилегающих участках планируется добыть около 18 млн тонн нефти. А в пиковые годы добыча может быть доведена до 60–90 млн тонн нефти в год. Однако, как показали доклады на недавно прошедшем в Новосибирске II Сибирском энергетическом конгрессе, пока выполнение планов по добыче идет с задержками, и выход множества месторождений на проектную мощность в определенные лицензионными соглашениями сроки стоит под вопросом.

В целом изученность минерально-сырьевой базы Красноярского края представляется нам достаточно слабой. Но даже при низком уровне изученности углеводородное будущее края связывают с неразведанной Предъенисейской нефтегазоносной субпровинцией. Географически она находится на левом берегу Енисея на

территории нескольких субъектов: Ямало-Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов, Томской области и Красноярского края. По оценке специалистов Института нефтегазовой геологии и геофизики СО РАН суммарные запасы Предъенисейской субпровинции оцениваются в 5 млрд тонн условных углеводородов, из которых чуть менее половины приходится на нефть, при этом на территории Красноярского края примерно 43% этих запасов. Пока основные работы по разведке предполагается проводить на территории Томской области. Но для резкого улучшения ситуации с расширением минерально-сырьевой базы необходимо решить проблему скудного финансирования геологоразведки, остающуюся таковой последние 15 лет. И похоже, что положение дел начинает изменяться к лучшему. Как недавно сообщил начальник управления по недропользованию по Красноярскому краю Александр Еханин, только в разведку нефти в крае в 2007 году планируется направить 19 млрд рублей, что в четыре раза больше, чем в 2006 году. При сохранении тенденции увеличения вложений в геологоразведку отрицательный тренд прироста запасов может быть сломлен, и тогда надежды по открытию новых месторождений в Красноярском крае могут оправдаться.

Таким образом, развитие нефтедобычи может стать реальным проектом диверсификации экономики края и снижения доли цветной металлургии, но не раньше, чем через семь–десять лет. Конечно, добыча нефти не избавит край от экспортной зависимости, а усугубит ее, но все же лучше сидеть на двух иглах, чем на одной. В ближайшие годы, а может быть, и десятилетия, дешевая электроэнергия и высокие цены на цветные металлы на мировых рынках будут играть ключевую роль в формировании структуры промышленности Красноярского края.

Методика составления рейтинга

Рейтинг «100 крупнейших компаний Красноярского края» составлен аналитической службой журнала «Эксперт-Сибирь» на основе методики, разработанной рейтинговым агентством «Эксперт РА». В рейтинг включались компании промышленных и непромышленных отраслей. Место определялось путем ранжирования по объему реализации продукции (работ, услуг) в 2005 году. Под этим термином понимается объем выручки от продажи продукции (товаров, работ, услуг) для занятых в сфере промышленности, телекоммуникаций, транспорта, розничной торговли, жилищно-коммунального хозяйства, строительства.

С 2006 года в основной список рейтинга включаются компании, чей головной офис и основные производственные мощности находятся на территории сибирского региона, а также структурные подразделения общероссийских холдингов на территории Красноярского края.

Источниками информации при составлении рейтинга послужили данные, полученные от Федеральной службы государственной статистики, а также опубликованные компаниями в открытых источниках.

При пересчете выручки компании в 2005 году в другую валюту использовался средневзвешенный курс доллара (28,3 рубля за доллар США). При пересчете выручки компании в 2004 году — средневзвешенный курс доллара (28,82 рубля за доллар США).

При прочих равных условиях приоритет отдавался данным отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО или GAAP развитых стран.

Разведка — прогноз на рост

Мнением о перспективах геологоразведки в Красноярском крае поделился главный инженер одного из ведущих геолого-разведочных предприятий края «Енисейгеофизика» Павел Щадин:

— Каковы финансовые итоги деятельности предприятия за последние годы и перспективы на ближайшее время?

— Начиная с 1998 года ОАО «Енисейгеофизика» постоянно наращивает объемы работ. Если говорить о периоде с 2004 по 2006 год, то рост составил 68 процентов, с 450 миллионов рублей в 2004 году до 754 миллионов в 2006 году. Это в первую очередь связано с ростом заказов со стороны Роснедр и нефтяных компаний. В предстоящие три года, я думаю, эта тенденция сохранится — объемы разведочного бурения на территории Восточной Сибири и Республики Саха (Якутия) значительно возрастут.

— В каких районах Красноярского края компания ведет работы?

— Традиционно ОАО «Енисейгеофизика» проводит работы в пределах Красноярского края. Это районы Нижнего Приангарья, левобережье Енисея, включая районы, прилегающие к Ванкорскому месторождению, районы Юрубчено-Тохомского и Куюмбинского месторождений и другие. В связи с возросшими объемами

работ в Красноярском крае пока мы ограничиваем свою деятельность именно этой территорией. Тем не менее, предложения о проведении работ в других регионах и странах есть — мы их рассматриваем.

— Возможно ли открытие новых крупных месторождений на территории Красноярского края?

— Кроме уже известных месторождений, наиболее перспективными районами в этом плане являются: левобережье Енисея, районы к югу от Ангары, Хатангско-Вилуйская нефтегазоносная провинция, междуречье Нижней и Подкаменной Тунгусок. В этих районах активно ведутся геофизические работы на нефть и газ. К сожалению, объем буровых работ, которые подтверждают или опровергают наличие углеводородов, оставляет желать лучшего. Именно в этом заключается большая часть проблемы открытия новых месторождений в Красноярском крае.

Разведка нефти и газа в России даже в плановое советское время велась крайне неравномерно. Территория Восточной Сибири и, в частности, Красноярского края до сих пор остается во многом «белым пятном» по сравнению, например, с Западной Сибирью по степени геолого-геофизической изученности. Тот региональный этап исследований, дающий основные представления о геологическом строении территории, взаимоотношении ее основных структурных элементов, все еще не завершен. Поэтому открытие новых месторождений на территории Красноярского края неизбежно.

Норильский мультисервис

О том, как развивается и может развиваться компания, три года назад выделенная из структуры большого предприятия, рассуждает генеральный директор «Норильск-Телеком» Сергей Кузнецов:

— Расскажите об итогах развития компании за последние два года.

— Компания изменилась, причем радикально. Три года назад это было одно из вспомогательных управлений Норильского горно-металлургического комбината. Сейчас компания становится профессиональным участником конкурентного телекоммуникационного рынка, провайдером современных телекоммуникационных услуг. Генеральный план развития предусматривает дружественное поглощение ряда местных операторов связи и кабельного ТВ с целью создания единой региональной структуры и оказания населению объединенного Красноярского края полного спектра телекоммуникационных услуг и добавленных сервисов.

— Планирует ли «Норильск-Телеком» выход в другие регионы СФО?

— Мы активно развиваем партнерские взаимоотношения в соседних регионах: Новосибирская область, Иркутская область, Республика Хакасия, Читинская область, Республика Саха (Якутия). Решение по вопросу расширения присутствия «Норильск-Телекома» на территории смежных регионов будет приниматься в течение 2007 года после проведения дополнительных расчетов возможных сценариев развития и оценки их эффективности.

— Чем интересен для компании не совсем профильный бизнес кабельного телевидения? Планирует ли компания развивать сегмент сотового бизнеса на фоне хорошей динамики сотового сегмента «Сибирьтелекома»?

— Стратегия развития рынка телекоммуникаций связана с оказанием населению мультисервисных услуг, среди которых приоритетно кабельное ТВ. И мы следуем этим тенденциям, предоставляя нашим клиентам широкий спектр телекоммуникационных услуг, среди которых традиционная телефония, широкополосный доступ в Интернет и кабельное ТВ, а в перспективе — услуги Triple Play (телефония, широкополосный Интернет и телевидение). Мы развиваем партнерские отношения с операторами сотовой связи. В частности, компания является партнером федерального оператора «МегаФон» по развитию и обслуживанию сетевой инфраструктуры сети GSM в Норильском промышленном районе. В ближайшее время мы сможем предоставить корпоративным и частным пользователям решения FMC (Fixed Mobile Convergence — конвергенция фиксированной и мобильной телефонии) под собственной торговой маркой «Норильск-Телеком».

Спутники — наша работа

О том, какой вклад вносит в реализацию проекта ГЛОНАСС (глобальной навигационной спутниковой системы) НПО прикладной механики имени академика М.Ф. Решетнева, рассказывает заместитель генерального конструктора Владимир Халиманович:

— Как ваша компания участвует в проекте ГЛОНАСС, и в какой стадии находится реализация вашей части работ?

— Наше предприятие выполняет работу по так называемому космическому сегменту. К нему относятся ракетно-космический комплекс (вывод спутников на орбиту), космический аппарат (спутник) и наземный комплекс управления спутниками. В рамках проекта ежегодно запускается шесть спутников, и первая часть построения системы из 18 спутников будет завершена в этом году, после осуществления двух пусков по три аппарата каждый. После чего на территории России система будет нормально работать, но для ее функционирования в глобальном формате необходимо иметь на орбите 24 спутника, что произойдет в следующем году.

— Какова динамика государственных вложений на космические программы за последние несколько лет, и какие инвестиции в развитие производства вы осуществили в последние годы?

— В абсолютных показателях я не могу назвать. Но, например, в 2007 году объем заказов со стороны государства вырос в два раза по отношению к 2006 году. Благодаря вложениям государственных и собственных средств мы создали современную экспериментальную базу, ввели в строй специальные акустические и безэховые камеры, модернизировали все барокамеры, антенный полигон, запустили ряд новых производств, в частности, изделий из композиционных материалов, сотовых конструкций. Мы создаем чистые помещения в производственных корпусах предприятия, закупили большое количество современной измерительной техники, модернизировали испытательную базу и производственные мощности в соответствии с международными стандартами, и наши космические аппараты являются конкурентоспособными по своим выходным техническим характеристикам. Несмотря на тяжелые годы, предприятие не оставалось без внимания государства. Сейчас мы стабильно работаем, на предприятии трудится более 5 800 человек, из них около 900 — специалисты моложе 30 лет.

Автор: А. Слепец, В. Чухонцев © Эксперт-Сибирь ЭКОНОМИКА, ИРКУТСК 👁 4193 11.05.2007, 16:39 📄 451
URL: <https://babr24.com/?ADE=37725> Bytes: 24126 / 24070 Версия для печати Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

ДРУГИЕ СТАТЬИ В СЮЖЕТЕ: ["БОГУЧАНСКАЯ ГЭС"](#)

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [Джем](#)
- [ВКонтакте](#)
- [Одноклассники](#)

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:
irkbabr24@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](#)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)