

# Ангарск помнит прошлое, живет настоящим и уверенно смотрит в будущее

За девяносто лет, прошедших с момента свержения самодержавия, в России окончательно утвердилась республиканская форма правления. Споры - вспыхивающие время от времени - ведутся лишь о продолжительности срока нахождения у власти должностного лица и максимально возможном количестве сроков. Мэр Ангарска Евгений Канухин доказал, что в масштабах города и при правильной постановке процесса для наведения порядка хватает одного года, для создания благоприятного имиджа - пары лет, а для уверенного движения в будущее - пяти.

7 апреля 2007 года исполнилось пять лет с того момента, когда Евгений Павлович был впервые избран на пост мэра. Отчитавшись перед горожанами, он рассказал о сегодняшней жизни Ангарска и всем жителям области.

## Добро пожаловать в кризис

Пять лет назад ситуация в городе нефтехимии и обогащения урана была патовая: долги бюджета составляли 900 млн рублей при бюджете 1 млрд 50 млн. Собственные доходы города - 450 млн, в то время как долг перед одной только компанией Иркутскэнерго - 370 млн. Жилищно-коммунальное хозяйство пребывало в упадке, предприятия общественного транспорта на грани банкротства, а население, особенно работники бюджетной сферы, из-за постоянных задержек с выплатой зарплаты не выходило из затяжной депрессии.

Первой головной болью для нового мэра стала проблема выплаты отпускных учителям. Мэр начал с наведения элементарного порядка: поставив перед собой и своей командой задачу сделать прозрачным бюджет города и каждого учреждения, Евгений Канухин устроил проверку всех муниципальных предприятий.

- Конечно, это вызвало огромное неудовольствие некоторых руководителей, - рассказывает Евгений Канухин, - потому что фактически мы залезли в их личный карман. Мы передали жилищный фонд управляющим компаниям. Мы выезжали и устраивали проверки, ловили людей за руку: «мертвые души», несуществующие клубы и кружки, дополнительное образование, которого не было... В первые же месяцы работы это дало нам десятки миллионов рублей экономии. Так у нас появились деньги, чтобы рассчитываться с долгами. Мы вели переговоры с Иркутскэнерго, с банками, занимались экономикой города и к концу 2003 - началу 2004 года полностью рассчитались со всеми. И не только с кредиторами. Мы рассчитались с долгами по заработной плате не только в муниципальных учреждениях, но и на сотнях предприятий, работающих на территории города. Вообще не было такой темы в разговорах!

В 2004 году мы создали такие условия, что наш бюджет увеличился в два с лишним раза - 2 млрд 250 млн. Мы не только работали над его доходной частью, но и продолжали серьезно следить за расходами. Уже в 2003-2004 годах появилась наша фасадная программа, началась реконструкция стадиона «Ермак». Мы приняли жилищную программу первыми в области, стали вкладывать деньги в эту отрасль, сдвинули с мертвой точки строительство и сумели сократить многотысячную очередь - уже на несколько сотен семей, которые справили новоселье. Такие программы сейчас создаются повсеместно, а тогда мы были первыми.

Мы вложили миллионы рублей в ремонт жилфонда, который не видел заботы десятки лет. Сегодня ремонтируем не только те кровли, где ситуация аховая, но по плану делаем капитальный ремонт, и не три-четыре, а десятки в год. 2004 год мы вспоминаем как один из самых благоприятных - бюджет удвоили, плотно поработали над доходами. Навели порядок с муниципальной землей - убрали разом 150 киосков, от которых город не имел никаких доходов в виде прибыли. А это, между прочим, были 20-тонные контейнеры с прорезями, из которых днем и ночью торговали «катанкой».

## Главное - работать в коллективе

Евгений Канухин твердо знает, что все достигнутые в городе успехи - результат работы не только мэра, но и целой команды единомышленников, и именно поэтому он часто говорит «мы сумели...», «нам удалось...». С

недавних пор в этой команде два лидера.

- Серьезной проблемой стал для нас новый федеральный закон о местном самоуправлении. К сожалению, мы не сумели отстоять свой статус городского округа, хотя создавали комиссии и комитеты, ездили в Москву, ходили по министерствам. И вот Законодательное собрание принимает закон и наделяет нас статусом района. Это означало потерю темпа. Территория Ангарского муниципального образования, которая динамично развивалась, была раздроблена, и появилось четыре муниципальных образования и район. Нам сократили срок полномочий более чем на полгода, назначив выборы на октябрь 2004 года вместо апреля 2005-го. Тем не менее, хотя у нас отняли много времени и средств, потраченных на борьбу за городской округ, мы сумели разработать и в 2005 году принять генеральный план.

На выборах 2004 года нашей команде пришлось приложить усилия и избираться и в район, и в город, чтобы сохранить преемственность в политике. Мы прекрасно понимали: если в городе и районе придут к власти разные по взглядам люди, то город и район столкнутся с очень серьезными проблемами: тут и дележка имущества, тут и десятки, а то и сотни, новых чиновников. Ведь правопреемником Ангарского муниципального образования становился район, а мэру города нужно было с нуля формировать аппарат, и это были бы серьезные расходы.

Мы сумели все это преодолеть. В район пришел Андрей Петрович Козлов - я с ним знаком давно, он был моим первым заместителем во время первого срока. Самое главное наше достижение в сфере управления - мы не увеличили штат аппарата, обошлись теми чиновниками, которые уже были; мы поделили полномочия и остались в одном здании. На этом мы сэкономили сотни миллионов! Которые, конечно же, направили на социальные программы.

В 2006 году мы не развивались, лишь сумели сохранить уже действующие программы, но - готовились к бюджету 2007 года. И сейчас у нас беспрецедентный бюджет: мы направили на социальные программы более 500 миллионов.

Недавно, во время встречи с ангарскими журналистами, меня спросили: «Какое ваше главное достижение?» Я сначала задумался, вспомнил тяжелые времена, а потом понял: самое главное, что мы сохранили команду. Все люди, которые пришли со мной в 2002 году, работают до сих пор. За эти годы наша команда приросла молодыми специалистами, которым доверили управление целыми отделами. Кто-то скажет, что это мелочь, но если часто менять людей, теряется темп: пока разберутся в работе, время уходит. Мы себе этого позволить не можем. Сегодня наша команда - подготовленная, профессиональная, она готова решать задачи, которые многим кажутся мечтой и фантазией.

### **О кочках и колдобинах**

Разумеется, не все в городе и районе идет гладко. Но проблемы у ангарского мэра необычные, непохожие на проблемы других мэров.

- Очень жаль времени и денег, потраченных в 2004-2005 годах на борьбу за наш статус. Досадно, что Одинское муниципальное образование (около тысячи человек, около пятисот избирателей) не участвовало в нашем местном референдуме об объединении муниципальных образований, - семь депутатов решили, что их все устраивает. Сегодня мы уже не станем первыми: 11 марта Шелеховское образование успешно провело собственный референдум, и я им по-доброму завидую. Власть и народ приняли единое решение. У нас 260 тысяч человек оказались лишены возможности реализовать свои права из-за депутатов Одинска, потому что у Одинского МО такие же права, как у нас. Если бы люди сами проголосовали, это было бы по-другому.

Из того, о чем в 2002, 2003, 2004 годах мы мечтали, - все реализовано на 90 процентов. Сегодня продолжаем мечтать, и я уверен, что эти мечты рано или поздно сбудутся. В качестве примера можно привести тот же «Ермак». Правда, мы сейчас в очередной раз находимся в предвыборном состоянии, и это нам очень мешает.

В 2007 году перед нами стоит задача реализовать на аукционах и конкурсах землю под строительство 250 тысяч квадратных метров жилья. Первый конкурс, на 50 тысяч, мы уже провели. Победили ангарские компании, хотя присутствовали и иркутские, которые заметно подогрели нам цену. Стартовые цены были смешными - 100 с небольшим тысяч годовой аренды за участок под дом в 7 тысяч квадратных метров. Мы не ставили задачи нажиться на этом деле, мы лишь хотели вернуть деньги, потраченные на оформление. Итоговая цена доходила до 4,5 миллиона! У застройщиков хороший стимул, чтобы быстро завершить строительство и ввести здание в эксплуатацию. Не за пять лет (таков срок аренды), а за год-полтора.

У нас были сложности с пустующими участками. Срок аренды участков для Ангарского управления

строительства и многих других организаций был продлен, и сегодня они заметно активизировались в смысле подготовки документации, разработки проектов. Администрация города заинтересована не в том, чтобы отобрать у них землю, а в том, чтобы на этих землях как можно быстрее появились здания. Ни один участок не был отобран.

### «Вкусный город»

Логика у ангарского мэра такая же, как политика управления городом, - своеобразная и на первый взгляд шокирующая.

Взять, к примеру, цены на жилье:

- Пять лет назад мы строили пять-семь тысяч квадратных метров в год, то есть один-два дома. Квадратный метр стоил шесть-семь тысяч, и строители не могли продать квартиры по этой цене. В прошлом году мы построили 25 тысяч квадратных метров. Цена выросла: люди готовы платить по 30 тысяч за квадратный метр в квартире, которая будет введена в 2009 году. Я прямо связываю это с инвестиционной привлекательностью города. Люди готовы платить такие деньги только потому, что они связывают свою жизнь, свое будущее с этим городом. Инвестиционная привлекательность города сегодня и в 2002 году - небо и земля.

Мы постоянно проводим социологические опросы. Для молодежи у нас есть простой вопрос: связываете ли вы свое будущее с нашим городом? В 2002 году 80 процентов молодежи хотело уехать. Сейчас - 14-15 процентов. Я считаю это нашей заслугой. У нас десятки программ, финансируемых из бюджета, но самое главное - мы работали над имиджем города. На улицах поставили биллборды, с которых уважаемые граждане признавались в любви к своему городу, на одном из зданий появилась надпись: «Ангарск, мы гордимся тобой». И это действительно так.

Ангарчане - не просто горожане, это нация. Это люди, которые всегда хотят большего. Чем больше мы делаем, тем больше от нас требуют, и это правильно. Лозунгом нашей администрации, с которым мы пойдем на выборы, стали слова:

«Главная задача власти - качественные изменения в жизни горожан. Новое качество власти - новое качество жизни». Половина дела - выиграть на каком-нибудь конкурсе на звание самого благоустроенного города, еще важнее сохранить и приумножить наши завоевания. Именно поэтому мы готовим новые проекты и поддерживаем старые.

Средства, полученные за победу в конкурсе, а это 15 млн рублей, целевые, 10 млн из них пойдут на полную реконструкцию центральной улицы Карла Маркса (хотя цена вопроса несколько десятков миллионов) и 5 млн - на реализацию фасадной программы в Юго-Западном районе города. Мы эту программу не закончим, наверное, еще много лет - пока не сделаем наш город красивым. У нас есть программа не только по фасадам, но и по освещению.

Сегодня перед нами стоит уже проблема не денег, а добросовестных подрядчиков. Потому что, когда мы выделяем 170 млн на ремонт школ, больниц и детских садов, наша основная проблема - чтобы деньги эти были освоены. В установленные сроки, качественно и с гарантией.

### Вперед и выше

В практике журналиста редко бывают такие совпадения, чтобы за одну неделю пообщаться с пятью мэрами крупнейших городов области. Не хочу никого обидеть, но разговор с Евгением Канухиным оставил самые приятные впечатления - после него начинает казаться, что неразрешимых проблем не бывает, бывают лишь временные трудности. Главное, наверное, подходить к городским делам с позиции «мне здесь жить» и не стесняться перенимать опыт у более успешных коллег. И тогда главной проблемой станет приятная - куда еще потратить профицит городского бюджета, как украсить город и чем еще удивить горожан.

Автор: Арнольд Ларионов   © Байкальские Вести   ПРИБАЙКАЛЬЕ, ИРКУТСК   👁 2530   23.04.2007, 12:36   📌 195  
URL: <https://babr24.com/?ADE=37342>   Bytes: 11832 / 11797   Версия для печати   Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [Джем](#)
- [ВКонтакте](#)
- [Одноклассники](#)

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:

[irkbabr24@gmail.com](mailto:irkbabr24@gmail.com)

## НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24\_link\_bot

Эл.почта: [newsbabr@gmail.com](mailto:newsbabr@gmail.com)

## ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: [bratska.net.net@gmail.com](mailto:bratska.net.net@gmail.com)

## КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь

Телеграм: @bur24\_link\_bot

эл.почта: [bur.babr@gmail.com](mailto:bur.babr@gmail.com)

Иркутск: Анастасия Суворова

Телеграм: @irk24\_link\_bot

эл.почта: [irkbabr24@gmail.com](mailto:irkbabr24@gmail.com)

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: @kras24\_link\_bot

эл.почта: [krsyar.babr@gmail.com](mailto:krsyar.babr@gmail.com)

Новосибирск: Алина Обская

Телеграм: @nsk24\_link\_bot

эл.почта: [nsk.babr@gmail.com](mailto:nsk.babr@gmail.com)

Томск: Николай Ушайкин

Телеграм: @tomsk24\_link\_bot

эл.почта: [tomsk.babr@gmail.com](mailto:tomsk.babr@gmail.com)

[Прислать свою новость](#)

## ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"

Телеграм: @babrobot\_bot

эл.почта: [equatoria@gmail.com](mailto:equatoria@gmail.com)

## СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: [babrmarket@gmail.com](mailto:babrmarket@gmail.com)

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)