

«Фермер должен или пахать, или торговать»

Хлеб из алтайской муки, котлеты из Новосибирска, колбаса из Красноярска, пельмени кубанские, сосиски московские. Нас вся Россия кормит. А что же наши фермеры? Неужели у нас каждый год неурожайный? Сможет ли продукция Приангарья вытеснить конкурентов?

Об этом мы говорим с Алексеем Сидоровым, президентом некоммерческого партнёрства крестьянско-фермерских хозяйств Иркутской области.

— Как только подскочили цены на бензин, так сразу подорожали продукты на рынке. И за год это уже не первое повышение цен. Неужели ничего нельзя сделать?

— Один литр солярки сегодня равен пяти килограммам зерна. И остановить повышение цен на топливо, как и на энерготарифы, мы не в силах. Они растут с космической скоростью, не дают производителю достичь уровня рентабельности производства. В целях экономии наши фермеры переходят на минимальную обработку почвы. Но и это их не спасает.

Регулировать цены на рынке и решить проблему сбыта зерна можно, если создать в регионе стабилизационный фонд. Для начала на эти цели можно было бы заложить 50 млн рублей. Этого бы хватило, чтобы закупать зерно у крестьян по средним ценам и по соответствующей стоимости продавать его в неурожайный год.

Крестьянину в одиночку не выжить

— Идея со стабфондом хороша. Но хлебозаводы сегодня предпочитают закупать муку на Алтае или в Красноярске. А наше зерно в закромах томится.

— Дело в том, что Иркутский мелькомбинат закупает ту же пшеницу по 3–4 рубля за килограмм. Чтобы не остаться в убытке, фермеру зерно надо продавать по 4–5 рублей. Так вот этот рубль должно компенсировать государство. Поэтому зерно в закромах и томится. А мука из нашей пшеницы не уступает по качеству той же алтайской. Хотя пока мы не можем удовлетворить спрос хлебозаводов. Поэтому нашу муку покупают лишь частные пекарни.

— Но наши пищевики игнорируют не только зерно, но и мясо. Почему-то считается, что колбаса получается вкуснее из голландской свинины, а отменные котлеты из бразильской говядины. Неужели продукция будет уступать по качеству, если те же сосиски или пельмени делать из нашего сырья?

— По большому счёту необходимо объединить производство и переработку. Для этого надо создавать так называемые агрохолдинги и потребительские кооперативы. Не может сегодня фермер заниматься одновременно выращиванием сырья, его сбытом, переработкой и реализацией продукции. Или он должен интенсивно работать в поле, или торговать на рынке. А агрохолдинг и кооператив подразумевают наличие разделения труда. В этом случае сельхозпредприятия будут работать эффективнее. Но тенденция к объединению должна быть добровольной. Ни фермеры, ни переработчики не идут на уступки. Фермерам не нравится, что переработчики диктуют свои цены. А пищевики не связываются с сельским хозяйством, потому что оно убыточно. Государство не субсидирует аграрный комплекс в достаточном количестве.

Кроме того, в сельском хозяйстве полно рисков: то затопит, то засушит. И страхование у нас в этой части не развито. Во-первых, крестьянин еле-еле сегодня набирает средства на ГСМ, на удобрения, на налоги. Во-вторых, компенсации у нас минимальные. В 2004 году из-за урагана я понёс убытки на 5 млн рублей, мне смогли компенсировать только 500 тыс. рублей. А если бы у нас был создан страховой фонд, то пострадавшие могли бы получать гораздо больше. В конце концов, стихийные бедствия случаются не каждый год.

Нацпроект вдохновил, но проблемы не решил

— Помимо переработчиков, цены на рынке сегодня диктуют и перекупщики. Почему нельзя избавиться от этого переходного звена и напрямую общаться с потребителем?

— У мелких хозяйств нет другого выхода. Потому что перекупщики предлагают им «живые» деньги за сырьё. Гораздо больше, чем переработчики. Кроме того, не каждому по карману расходы на транспортировку. Ведь до города надо ещё довезти молоко или мясо. И потом, вход на рынок, где царит рэкет, крестьянину закрыт. С другой стороны, хозяин рынка заинтересован, чтобы каждое место приносило прибыль. Бесперебойную продажу могут обеспечить только перекупщики.

— С рынком понятно, но ведь есть больницы, школы, войсковые части, которые также нуждаются в продуктах питания. Почему бы с ними не наладить сотрудничество?

— А здесь чиновничий рэкет. Все заказы, государственный или муниципальный, распределяются за отдельную плату. Кто заплатит — тот и поставщик.

— Национальный проект как-то вдохновил фермеров. Появилось ли желание работать на земле? Или ничего не изменилось?

— На самом деле кредиты крестьяне могли получать и раньше. Стали ли займы доступнее? Нет. Филиалов банка недостаточно. Не у всех есть возможность выехать в города. Гораздо проще было бы оформлять кредиты на местах, например, через кредитно-сберегательные кооперативы под гарантию муниципалитетов. Кроме того, банк выдаёт деньги тем, у кого есть заработная плата. А откуда она у фермеров? В качестве залога не берут ни деревенские дома — их продать невозможно, ни технику — потому что она старая, а другой просто нет в наличии. К тому же проценты нужно платить ежемесячно, а урожай собирается один раз в год. Вот и получается замкнутый круг.

— Вы занимаетесь фермерством с 1989 года. На ваш взгляд, почему до сих пор наш крестьянин не стал предпринимателем? Как показывает практика, в рыночных условиях выживают единицы.

— Кто в сельское хозяйство идёт за деньгами, тот сильно об этом жалеет. Потому что разбогатеть в этой сфере нереально. Другое дело, если человек не представляет своей жизни без земли. Беда в том, что большинство нынешних фермеров стремятся к тому, чтобы их дети получили высшее образование и остались жить в городе. С другой стороны, в последнее время всё больше фермеров предпочитают не регистрировать свою деятельность, а работать в личном подсобном хозяйстве. Так постепенно деревня вымирает. Во всех развитых странах аграрный сектор субсидируется государством. Таким образом поддерживается первичный производитель.

Кстати

На IV Байкальском экономическом форуме, который пройдёт 19–21 сентября 2006 года, крестьяне намерены всерьёз озадачить федеральный центр. В первую очередь будут рассмотрены вопросы о регулировании цен на нефтепродукты и энерготарифы. Отдельно будет уделено внимание совершенствованию кредитной политики и оформлению земельных участков в собственность.

Автор: Беседовала Наталья Мустафина © АИФ в Восточной Сибири ПРИБАЙКАЛЬЕ, БАЙКАЛ 25.08.2006, 10:34 227

URL: <https://babr24.com/?ADE=32174> Bytes: 6259 / 6238 Версия для печати

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)