

Кризис ударил по Рунету: регистраторы доменов резко подняли цены

Крупнейшие российские регистраторы доменов, Reg.ru и Ru-center, в начале марта 2016 года изменили ценовую политику, повысив стоимость покупки и продления доменов .ru и .рф для большинства своих клиентов.

Шок и негодование

Второй в России по числу зарегистрированных доменов, регистратор Ru-center, 1 марта 2016 года отменил действующую ранее систему работы с бизнес-партнерами (частными лицами и компаниями, обслуживающими большое число доменов) и вместо нее ввел Клубную программу. Бывшим бизнес-партнерам не предоставляется никаких преференций при переходе в «клуб».

Одновременно регистратор повысил цены на свои услуги. Сегодня стоимость продления регистрации доменов в зонах .ru и .рф составляет 890 рублей, а покупка домена на год – 590 рублей. В сравнении с ценами прошлого года рост составил около 30%. Если учитывать скидку, которую получали клиенты регистратора по Партнерской программе, для многих из них одновременно цены на услуги выросли на 100% и более.

Для участия в новой Клубной программе необходимо оплатить статус, который определяет скидку, получаемую при покупке услуг Ru-center. Статус стоит от 900 рублей до 45 тысяч. Чтобы получить 85%-ю скидку на покупку и продление доменов, необходимо заплатить как минимум 25 тысяч рублей. Причем статус дается на год, а скидка на другие услуги составляет всего 15%.

Помеха справа

Крупнейший российский доменный регистратор, Reg.Ru, также отменил действие старых тарифов (которые предусматривали льготные условия для партнеров), и повысил цены. Сегодня стоимость продления доменов варьируется от 750 до 1200 рублей, стоимость регистрации домена в этих зонах .ru и .рф составляет 199 рублей (учитывая скидку 80%, без скидки – 999 рублей).

В отличие от Ru-center, Reg.Ru сохранил принцип формирования тарифов и, соответственно, скидок для клиентов - чем больше оборот на аккаунте и чем больше перенесенных доменов, тем ниже стоимость услуг. Например, если оборот на аккаунте за последние 12 месяцев составляет 20 тысяч рублей, клиент регистратора получает тариф 149/149 с соответствующими ценами на регистрацию и продление доменов в зонах .ru и .рф на год.

Участники рынка считают такие условия наиболее выгодными. Это подтверждают и данные статистики. С 1 марта 2016 года доля прироста доменов у регистратора Ru-center составляет 0,7%. В то время как Reg.Ru показывает 44%.

Плохой знак

Несмотря на выгодные условия, которые все еще предлагают некоторые хостинг-провайдеры, в среде клиентов регистраторов распространено опасение, что сложившаяся ситуация будет усугубляться и в течение года-двух цены поднимут все крупные игроки, перед этим переманив к себе многих клиентов.

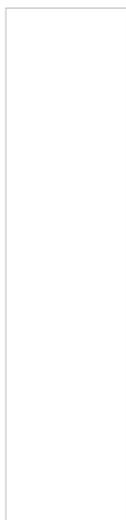
Судя по имеющейся информации, летом 2016 года переход от одного регистратора к другому станет платным. Сегодня за эту процедуру не надо платить, но она не пользуется большим спросом, так как требует много времени (около месяца). С введением платы за перенос доменов, популярность этой услуги и вовсе сойдет на нет, что развяжет руки хостинг-провайдерам на еще большее поднятие цен.

К тому же, как в случае с Ru-center, бизнес-партнер или крупный клиент регистратора (по сути посредник,

подключающий домены уже для своих клиентов), не может разом перенести все домены к другому регистратору: нужно договариваться с каждым клиентом отдельно.

Ситуация в целом может выйти боком для Рунета: закроются многие мелкие, не посещаемые и не приносящие прибыли, но при этом интересные в плане информационного наполнения сайты. Это и исторические ресурсы о жизни людей или небольших населенных пунктов, и сайты, посвященные глубокому рассмотрению одной темы, и другие. Впрочем, обилия мусорных сайтов, созданных только для получения прибыли от контекста или вообще непонятно зачем, тоже никто не отрицает.

UPD: специально для читателей публикуем принтскрин предложения Reg.ru



Автор: Полина Чехова © SmartBabr НАУКА И ТЕХНОЛОГИИ, ИНТЕРНЕТ И ИТ, МИР 👁 6672 10.03.2016, 13:35
👤 21

URL: <https://babr24.com/?ADE=270510> Bytes: 4142 / 3817 Версия для печати Скачать PDF

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:
newsbabr@gmail.com



Автор текста: **Полина Чехова**,
журналист.

На сайте опубликовано **494**
текстов этого автора.

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)