

Тайные струны. Психологический портрет Михаила Ходорковского

Наш сегодняшний персонаж – первый в истории рубрики «Тайные струны», предложенный не редакцией Бабра, а компанией [HR adviser](#), в рамках сотрудничества с которой существует этот проект. Во время работы над [психологическим портретом Юрия Дудя](#) экспертов компании чрезвычайно заинтересовала личность одного из гостей шоу «вДудь».

После тщательной проработки и глубокого анализа этой и других видеозаписей с участием известного предпринимателя, публициста, общественного и политического деятеля, основателя фонда «Открытая Россия», бывшего главы нефтяной компании «ЮКОС» и политзаключённого Михаила Ходорковского, прошедшего в российских тюрьмах и лагерях более десяти лет жизни, специалистами по психодиагностике [HR adviser](#) был составлен его психологический портрет, который мы предлагаем вашему вниманию.

Ходорковский Михаил Борисович

Родился 26 июня 1963 года в Москве, 58 лет.

Окончил Московский химико-технологический институт имени Менделеева по специальности «инженер-технолог» и Институт народного хозяйства имени Плеханова по специальности «финансист».

Лауреат литературной премии журнала «Знамя» и премии Леха Валенсы.

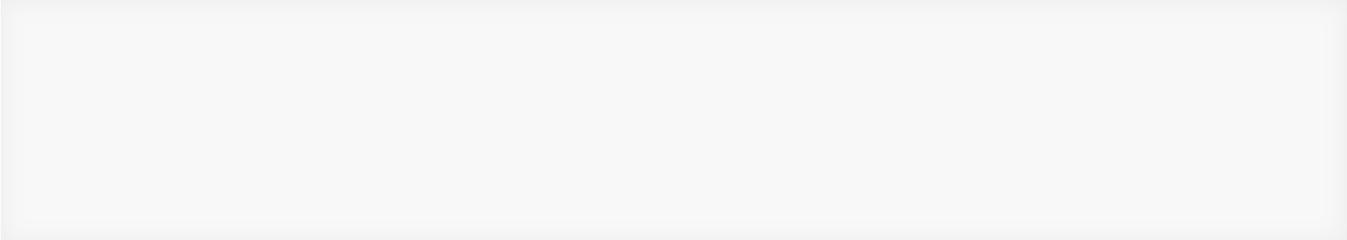
В настоящее время проживает в Лондоне.

Личностные особенности: логико-интуитивный интроверт

Объект исследования – яркий представитель структурных логиков. Его можно определить как логико-интуитивного умеренного интроверта. Михаил Ходорковский имеет ярко выраженную способность к длительной концентрации внимания. Прежде чем сделать выводы или принять решение, он тщательно собирает факты и анализирует их. Умеет последовательно и логично излагать мысли через схемы и концепции, чётко отделяет главное от второстепенного, улавливает закономерности любого события.

Отлично развитые логические и аналитические способности помогают Ходорковскому в организации тактических многоходовых комбинаций, но они же снижают его скорость адаптации к изменениям.

Бывший глава ЮКОСа обладает безусловной способностью к генерации идей. Он старается мыслить независимо, а разобравшись в проблеме, выдвигает принципиально новые, порой неожиданные решения. Идеи к нему приходят интуитивно, а логика – это всего лишь способ оформления полученной информации.





Работа и общение: лидер с кодексом чести

Обобщив психологические особенности объекта исследования, можно сделать вывод, что Ходорковский – яркий лидер и хороший наставник. Он не совсем командный игрок в классическом понимании этого словосочетания, ему, безусловно, важно иметь единомышленников, но всё же он всегда остаётся немного сам по себе.

Михаил Борисович – организатор. Он не выполняет работу, он её создаёт для других, распределяя обязанности по возможностям. Из-за определенной интровертированности, бывший «узник совести» не нуждается в душевных человеческих отношениях внутри команды, не вникает в дела каждого участника, но пристраивает крепкие деловые отношения, основанные на доверии и идейных совпадениях.

Ходорковский – человек высокого уровня личностного развития. Он имеет свою чёткую внутреннюю систему ценностей, убеждений и требований к себе. Причём его внутренний «кодекс чести» может расходиться с общепринятыми нормами поведения.

С мнением окружающих о себе объект исследования считается мало. Он не подчиняется неразумным, с его точки зрения, командам и действует только так, как считает нужным. В том, что считает правильным, он упрям и бескомпромиссен. Достаточно скептически относится к лозунгам и призывам, полагаясь исключительно на здравый смысл. Абсолютно безразличен к критике со стороны и не боится отрицательного отношения к себе.

В общении Михаил Ходорковский крайне осторожен и разговор поддерживает лишь тогда, когда он касается значимых для него тем. Он не станет рвать отлаженные отношения, но и не будет цепляться за контакты, которые себя изжили.

С незнакомыми или непонятными ему людьми объект внутренне зажат. Определённая эмоциональная ригидность (инертность, «вязкость» эмоций) не позволяет ему улавливать слабые эмоциональные сигналы других людей, поэтому первым инициативу знакомства он проявляет редко. Собственные эмоции Михаил Борисович позволяет себе включить лишь тогда, когда переходит на близкую дистанцию с человеком или чувствует себя в привычной, уже освоенной обстановке. В противном случае он ведёт себя холодно и отстранённо.

Всё или ничего

Обладая системным мышлением, уверенностью в себе и высокой скоростью принятия решений, Ходорковский стал отличным антикризисным менеджером. Ему нравится работать в ситуации форс-мажора, на грани человеческих возможностей. Дополнительный стрессовый фактор «всё или ничего» является для Михаила Борисовича поставщиком адреналина и полноты ощущения жизни.

Именно жажда адреналина толкает Ходорковского на открытую борьбу с чуждыми для него системами. Недаром в беседах с журналистами он часто повторяет, что всегда любил быть на передовом рубеже.

Речь и эмоции: так сказать, в единой логике

Рассуждая во время интервью, бывший нефтяной магнат использует схему «основной тезис – детальное уточнение», поэтому его речь столь убедительна. Возможен и обратный вариант этой схемы, то есть сначала Михаил Борисович приводит массу примеров и фактов, а потом с жёсткой логикой подводит к обобщающему итогу так, что собеседник и допустить не может, что возможен какой-либо другой вывод.

Слабая сторона такой системы мышления в том, что если понять логику человека, то

можно просчитывать его реакцию и последующее поведение, даже несмотря на нестандартность ходов. Ведь все его действия будут в единой логике линии событий.

Можно предположить, что именно благодаря этому недостатку оппозиционер Ходорковский до сих пор жив. Предсказать его поступки непросто, но специалистам вполне по силам.

Внешне Ходорковский обычно достаточно сдержан, он умеет контролировать свои эмоции. Но при этом может и вспылить, если речь зайдёт о значимых для него вещах. По мере возбуждения эмоции объекта приобретают сильный, даже драматический характер. Под их воздействием Михаил Борисович становится резок и радикально категоричен. В таком состоянии он активно жестикулирует, повышает голос, его речь убыстряется. Для усиления своих слов он «атакует» противника резким движением корпуса вперед. Вкупе с прямым немигающим взглядом подобная стратегия поведения чаще всего успешно подавляет оппонента.



ходе разговора у Михаила Ходорковского практически не бывает социально-ожидаемых ответов. Он говорит то, что считает нужным, а не то, чего ждёт от него собеседник. Может в принципе не ответить на вопрос, причём не отделяется при этом общими фразами, а напрямую говоря, что не станет отвечать в силу различных причин.

Речь у экс-главы ЮКОСа размеренная, эмоционально окрашены в ней только значимые слова. Слов-паразитов нет, кроме одного – так сказать. Появился «лишний» оборот в речи объекта не на пустом месте. Дело в том, что Михаилу Борисовичу крайне важно быть правильно понятым. Для этого он с особой тщательностью подбирает слова в ущерб спонтанности в речи. И если формулировка не точная, а лишь приближённая к основной мысли, то оборотом «так сказать» Ходорковский снижает значимость своих слов. Это, во-первых, как бы уменьшает степень ответственности за сказанное, а во-вторых, даёт возможность при необходимости переформулировать мысль.

В своих рассуждениях Михаил Ходорковский опирается на цифры и факты. Он не любит пускаться в абстрактные размышления в стиле «что будет, если». Подобная философия лежит вне его любимого пространства объективности фактов, а соответственно, не достойна его внимания. Чистое теоретизирование и оторванные от жизни рассуждения – не для него. Он предпочитает компактную, предельно сжатую информацию, хотя при желании может и развернуть её до необходимого объёма.

Жесты: демонстрация превосходства и тяжёлый замок

В ходе общения Михаил Ходорковский постоянно анализирует собеседника. Он сохраняет внешнюю уважительность к оппоненту, но если интеллект последнего не впечатляет, то можно заметить ухмылку и определенную снисходительность в поведении Михаила Борисовича.

В большинстве интервью «узник совести» сидит расслабленно, он не защищается руками, лишь изредка может поставить «защитный крест» ногами.





Иногда мы видим самый «тяжёлый» верхний вариант защитного замка – поднятые руки, сжатые в замок возле лица. Это сигнал враждебности и крайней категоричности. В эти минуты с объектом договориться не получится ни при каких условиях.



Кроме верхнего замка в арсенале Ходорковского немало других самых разнообразных жестов:

- Пирамидка. Свидетельствует о желании власти и контроля, о получении от ощущения силы настоящего удовольствия. В целом шпалеобразное положение рук можно считать конструктивным жестом, который демонстрирует позицию хорошо осведомлённого человека, который знает, чего он хочет, и типичен для тех, кому приходится часто отдавать приказы и распоряжения.



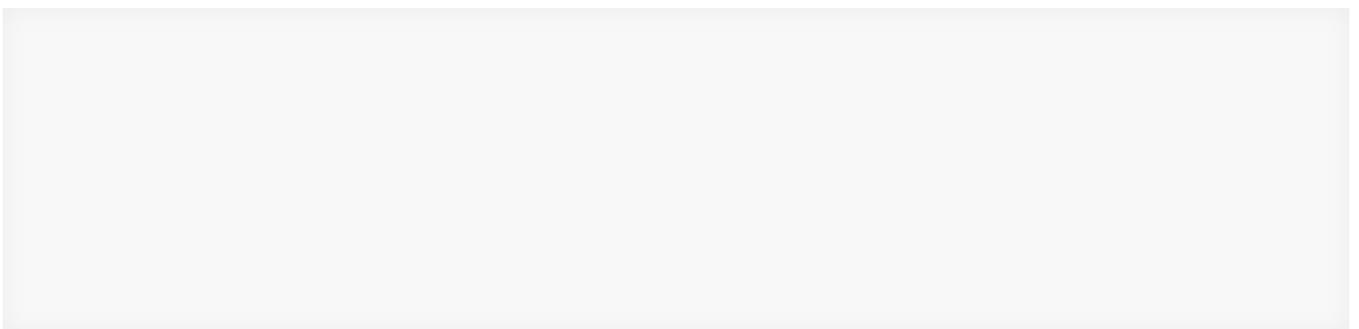
- Для подчёркивания сути своих слов объект исследования любит собирать пальцы вместе, как бы ловя главное в сказанном.



- Когда Михаил Борисович идёт или стоит, то он предпочитает держать одну руку в кармане. Вкупе с прямой осанкой это говорит о том, что перед нами уверенный в себе альфа-самец, не рассчитывающий, что ему придётся защищаться. Ходорковский уверен, что никто не посмеет напасть на него, он уверен в своём положении, в прочности своего статуса в обществе. К тому же это определённый «хулиганский» жест человека, который готов нарушать общепринятые нормы. Отметим, что руку в кармане «узник совести» держал, даже находясь под следствием.



- Любит объект подчеркнуть своё превосходство и вертикально выставленными большими пальцами рук – он очень уверен в себе и в своём самообладании.





- О желании захватить как можно больше внимания к своим словам говорит и жестикуляция раскрытыми ладонями. Ходорковский словно хочет занять максимальное пространство между собой и собеседником, тем самым получив больше возможностей давления на оппонента.



Сверхидея и вольтерьянство

После выхода из тюрьмы мы видим немного изменившегося Ходорковского. Если прежде мы могли бы определить у Михаила Борисовича эпилептоидный психотип как ведущий, то сейчас не остаётся сомнений, что его ведущим психотипом является паранойяльный. Этот человек обрёл сверхидею и готов посвятить ей всю жизнь.

Михаил Ходорковский называет себя вольтерьянцем. И это отлично отображает его идеологию. Практически во всех интервью он говорит о необходимости привести Россию к тому, чтобы каждая группа людей в стране имела свой голос.

Социально-политический идеал вольтерьянства – «царство разума», то есть справедливое общественное устройство, предоставляющее равные возможности для всех людей и гарантирующее их неотъемлемые права – свободу, равенство перед законом, право собственности на продукты своего труда.

Наш объект убеждён, что у каждого человека есть способности, и важно, по крайней мере, хотя бы не мешать человеку раскрыть их.

Михаил Ходорковский очень терпим к другим точкам зрения. Он не отвергает с ходу ни одно предложение и старается не делать поспешных выводов.

Стоит отметить, что Ходорковский, несмотря на своё личное отношение к оппоненту, способен признать его интеллект и определённую силу. В этом проявляется его склонность к объективности. И если в словах соперника есть определённая логика, то он готов её признать.

Резюме

Подводя итог, можно сказать, что, несмотря на всю неоднозначность личности, Михаил Ходорковский успешно реализует потребности своего психотипа в активной общественной деятельности.

Будучи сильной и харизматичной личностью, Ходорковский всё же сохраняет потребность в ощущении собственной значимости и избранности. Но при всей логичности и уверенности в себе ему не хватает эмпатии – способности к сопереживанию и пониманию чувств других людей.

Из-за привычки держать определённую психологическую дистанцию с окружающими людьми наш герой приобрёл внешнюю сухость и отчуждённость. Плохо разбираясь в чувствах других людей, он не всегда может адекватно оценить возможности человека и его истинные намерения.

Все эти обстоятельства не дают Михаилу Ходорковскому возможности собрать сплочённую команду, дружно идущую к единой цели.

Фото: Станислав Красильников / ИТАР-ТАСС, khodorkovsky.com

Автор: Соня Нореман © Babr24 ПОЛИТИКА, ЭКОНОМИКА И БИЗНЕС, РОССИЯ 👁 143034 23.08.2021, 01:22
🔒 1159

URL: <https://babr24.com/?ADE=217918> Bytes: 13604 / 12208 Версия для печати Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

ДРУГИЕ СТАТЬИ В СЮЖЕТЕ: ["ТАЙНЫЕ СТРУНЫ"](#)

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com



Автор текста: **Соня Нореман**,
обозреватель.

На сайте опубликовано **409**
текстов этого автора.

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)