

Как пацаны Чемезова разбогатеют на иркутском мусоре. Расследование БАБРа

Разбираемся с денежной стороной мусорной реформы. Гениальное тарифообразование в исполнении дочки "Ростеха". Специальное расследование БАБРа.

Теория

С 1 января 2019 года вывозом и утилизацией мусора на юге и западе Прибайкалья, включая миллионную Иркутскую агломерацию, займется региональный оператор - ООО "РТ-НЭО", аффилированное с госкорпорацией "Ростех" Сергея Чемезова.

Точные нормативы и тариф на ТКО будут утверждены областным правительством не позднее 20 декабря. Об этом БАБР подробно напишет отдельно, благо там есть что обсудить. Сегодня нас интересует другой аспект реформы - а сколько, собственно, на ней заработает региональный оператор? Только цифры и факты.

Итак, регоператор отвечает за всю цепочку: от сбора денег с населения до захоронения мусора на полигоне. Все юридические и физические лица обязаны до 1 января заключить договоры с регоператором. Естественно, без утвержденного тарифа это сделать невозможно, и за оставшиеся до нового года десять дней многие просто не успеют оформить и подписать нужные бумаги. Как итог - в первом квартале 2019 года область может столкнуться с полноценным мусорным коллапсом, о чем наш портал неоднократно предупреждал в прошлых публикациях.



**Национальный
экологический
оператор**

Вместе с тем без заключенного договора регоператор не имеет права собирать деньги и вывозить отходы. Замкнутый круг.

Идем дальше. Внутренняя экономика регоператора складывается из двух основных тарифов: на вывоз и захоронение ТКО. Оба тарифа уже прописаны в территориальной схеме обращения с отходами, утвержденной областным правительством.

Теоретически регоператор может сам вывозить и утилизировать мусор, однако в реальности это неосуществимо: область огромна, муниципалитеты находятся друг от друга в сотнях километров, везде своя логистика и специфика. Чтобы обслуживать одну только зону "Юг", нужны тысячи единиц техники и соответствующий штат персонала. У регоператора таких ресурсов нет.

И не будет. Ведь на практике вывозом и утилизацией ТКО займутся уже существующие или вновь созданные небольшие частные фирмы, каждая из которых окучивает свою небольшую территорию. Как правило, речь идет об относительно известных и стабильных предприятиях, многие из которых крутятся в мусорном бизнесе

не первый год.

Эти фирмы делятся на две основные группы: а) транспортные компании, занимающиеся сбором и вывозом ТКО; б) владельцы или арендаторы мусорных полигонов, в ведении которых так называемое захоронение отходов (говоря проще, нахождение мусора на территории полигона). С 1 января те и те другие поставлены перед необходимостью выйти на договор субподряда с головной компанией-монополистом.

И вот здесь начинается самое интересное. Региональный оператор зоны "Юг" включает в схему специальную компанию-прокладку - **ООО "ИТК"**, - которая получает статус "оператора". Отныне все транспортные "субоператоры" заключают договоры на вывоз ТКО именно с ней, а не с "РТ-НЭО". Договоры имеют жесткий, кабальный характер, но об этом чуть ниже.

Для наглядности мы нарисовали понятную схему:

Заметим, формально компания-оператор по вывозу мусора (ООО "ИТК") была выбрана регоператором ("РТ-НЭО") на конкурсной основе, но фактически "конкурс" имел безальтернативный характер и изначально заточивался под конкретного победителя. При этом в самом наличии компании-прокладки нет ничего противозаконного — вся соль этой схемы станет ясна в следующих частях нашего расследования. Поехали.

Мусорные бароны

Напомним, региональный оператор зоны "Юг" - ООО "РТ-НЭО Иркутск" (ОГРН: 1023801748948) было зарегистрировано в 2002 году в Белгороде. Все основные налоги данная контора платит за пределами Иркутской области. В реальности это 100% иркутская фирма, долгие годы работающая на региональном рынке ТКО. Уставной капитал - 10 миллионов рублей. Учредители: **Александр Сумкин и Артем Мищенко**.

Единый оператор по транспортировке мусора в зоне "ЮГ" - ООО "ИТК" (ОГРН 1143850007542) зарегистрировано в 2014 году в деревне Ревякино Иркутского района. Уставной капитал - 10 тысяч рублей. Учредитель: **Вадим Логунов**, ближайший бизнес-партнер Артема Мищенко. По данным БАБРа, ранее в совладельцах ООО также числился мэр Иркутского района, бывший глава Ревякинского МО **Леонид Фролов**.



Фролов Леонид,
Мищенко Артем, Ялта,
2015 год. © Проект
"Лица Сибири"

Таким образом, можно утверждать, что региональный оператор выбрал в качестве транспортного оператора 100% зависимую фирму. Классическая схема по прокачке денег.

Отдельно заметим, что господин Логунов - личность в области известная. В 2015 году он возглавлял штаб Леонида Фролова на выборах мэра Иркутского района, а весной 2018 года засветился в скандальном видео с избиением уличного попрошайки силами "народного спецназа", набранного из ряженных "казаков". Вот такие персонажи отныне заведуют иркутским мусором, просим любить и жаловать.



Деньги

Переходим к самому вкусному - к подсчету потенциальных барышей. Как и было сказано, в территориальной областной схеме обращения с отходами уже прописан внутренний тариф на вывоз и захоронение ТКО.

Касательно вывоза речь идет об 1 155 699 тысяч рублей в год применительно к зоне "Юг". Эта сумма подразумевает транспортировку мусора от конкретного контейнера до полигона ТКО общим весом 1 015 тысяч тонн в год. Легко подсчитать, что для транспортного оператора ценник одной тонны перевезенного мусора составляет **1 138 рублей**. Запомним эту цифру.

Мы уже упомянули, что договоры, которые вынуждены подписывать субоператоры (частники-транспортники) с единым оператором (ООО "ИТК"), являются кабальными. В распоряжении редакции БАБРа имеется типовый договор, в котором прописана "твердая цена транспортирования одной тонны ТКО" для субоператора - **800 рублей**.

Объясним предельно конкретно: региональный оператор ("РТ-НЭО") выдает компании-прокладке ("ИТК") 1 138 рублей за тонну мусора, а последняя отдает субподрядчикам только 800 рублей из этой суммы. Разница - 338 рублей (или 30%) - оседает в карманах господ Мищенко и Логунова.

В годовом выражении речь идет об **343 миллионах рублей**, выведенных в качестве выручки ООО "ИТК" на одной только транспортировке мусора. Царская маржа, что и говорить.

Конечно, мы говорим о предварительных цифрах, основанных на достаточно умоуверительных внутренних тарифах терсхемы. На практике все будет зависеть от собираемости платежей и, что еще важнее, от объемов поступающего мусора - не "бумажного", выведенного по формуле юристами в Сером доме, а реального, выброшенного в контейнер жителем ближайшей пятиэтажки. Тем не менее чистая прибыль от описанной операции в любом случае будет исчисляться сотнями миллионов рублей в год.

Регоператор имеет новенький сайт. Стильно, но не слишком информативно



Еще один важный нюанс заключается в том, что население платит за кубометр вывезенного мусора, а оператор и подрядчики ведут расчет в тоннах. По договору, навязываемому субподрядчикам, 1

тонна приравнивается к 4 кубометрам ТКО (коэффициент 0,25). В реальности мусор значительно легче: по независимым расчетам, предоставленным экспертами в распоряжение БАБРа, тонна мусора может содержать 5-8 кубометров (коэффициент 0,12-0,20).

Таким образом, согласно нормативу "ИТК" субподрядчик получает 800 рублей за тонну, что эквивалентно 200 рублям за кубометр мусора. На практике может потребоваться перевозка примерно в 1,5-2 раза большего объема от законтракованного, что снижает выручку подрядчика до 100-150 рублей за кубометр.

Нет никаких сомнений, что такая экономика поставит многие фирмы на грань банкротства. И выбора у них нет - или работаешь по тарифам регоператора, или идешь на три буквы. Монополия во всей красе.

В следующем материале мы подробно разберем тариф на вывоз мусора для населения. Как высчитывается цена для жителей городов и сел? Откуда берется норматив в кубических метрах? Почему в разных муниципалитетах норматив отличается в два раза? И, главное, сколько на этом заработают ушлые пацаны из "Ростеха"?

Следите за публикациями БАБРа. Продолжение следует.

Новости Прибайкалья - в Вайбере. Только эксклюзив! Подписывайтесь!

Читайте нас в Одноклассниках!

Читайте нас в Телеграме!

Автор: Леонид Федоров © Babr24.com РАССЛЕДОВАНИЯ, ЭКОНОМИКА И БИЗНЕС, ИРКУТСК 👁 52845
18.12.2018, 00:05 📄 2635

URL: <https://babr24.com/?ADE=184100> Bytes: 9369 / 8171 Версия для печати Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

ДРУГИЕ СТАТЬИ В СЮЖЕТЕ: ["МУСОРНАЯ РЕФОРМА В ВОСТОЧНОЙ СИБИРИ"](#)

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [Джем](#)
- [ВКонтакте](#)

- *Одноклассники*

Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:
irkbabr24@gmail.com



Автор текста: **Леонид Федоров**, редактор журналистских расследований.

На сайте опубликовано **419** текстов этого автора.

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](https://t.me/babr24_link_bot)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](https://t.me/bur24_link_bot)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: [@irk24_link_bot](https://t.me/irk24_link_bot)
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: [@kras24_link_bot](https://t.me/kras24_link_bot)
эл.почта: krsyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: [@nsk24_link_bot](https://t.me/nsk24_link_bot)
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: [@tomsk24_link_bot](https://t.me/tomsk24_link_bot)
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

Прислать свою новость

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: [@babrobot_bot](https://t.me/babrobot_bot)
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)