

Insurance: нужна ли страховка туристу?

Отправляясь в путешествие, мы стараемся сэкономить как можно больше денег: покупаем дешевые билеты, выбираем бюджетный отель, голодаем во время вояжа.

В попытке сократить расходы мы отказываемся от действительно важных вещей, таких как страховка. А потом тратим на лечение банальной простуды целое состояние.

Зачем нужна страховка



Для получения визы в некоторые страны медицинская страховка является обязательным пунктом. Поэтому у туристов, которые хотят поехать в страны Шенгенской зоны, Румынию, Болгарию, Черногорию, Канаду, Новую Зеландию, Хорватию, Японию, выбора нет. Другое дело – страны с безвизовым режимом. Тут путешественники стараются сэкономить. Причем экономия получается копеечная, а риски – приличные.

Вы не можете быть уверены, что с вами ничего не случится, а за рубежом медицинские услуги стоят в разы дороже. К примеру, рентген и наложение гипса на Кипре обойдутся как минимум в \$800. В Южной Корее один прием у врача может стоить около \$300, по страховке же – \$70, да еще и часть этой суммы вернется.

Страховка



Обычно путешественники берут базовую страховку: ее достаточно для получения визы и она подходит на случай форс-мажоров. Базовая страховка включает в себя: вызов врача, амбулаторное лечение, лечение в больнице, транспортировку в больницу, медицинскую транспортировку из-за границы, возмещение расходов на лекарства, выписанные врачом, возмещение расходов на телефонные переговоры с сервисным центром и репарацию в случае смерти.

Иногда к базовому пакету за отдельную плату подключают дополнительные опции. Например, оплату проезда застрахованного лица до места жительства (из-за происшествия вы можете пропустить самолет), оплату проживания застрахованного лица до отъезда после лечения в больнице (жить же до отлета где-то надо будет: страховка покрывает расходы на ночлег), помощь в результате терактов и стихийных бедствий, солнечных ожогов, первая помощь при онкозаболеваниях, и так далее.

Какую брать



Среднестатистическому туристу без хронических заболеваний вполне достаточно базовой страховки, никаких дополнительных опций не надо (если не едете в опасные страны). В случае потери багажа авиакомпания и без всяких опций должна выплатить вам компенсацию: страховка от потери багажа входит в стоимость билета.

«Дамам в интересном положении» стоит добавить в страховку пункт на случай осложнения беременности. Даже если вы хорошо себя чувствуете и врач одобрил вояж, никто не знает, что произойдет при смене климата, атмосферного давления, перелете. Путешественникам с детьми желательно застраховаться от ожогов и аллергии.

Как оформить



При покупке тура, как правило, базовая страховка уже входит в его стоимость. От нее можно отказаться и оформить самостоятельно, включив в полис дополнительные опции. Для этого надо сходить в страховую компанию и проконсультироваться со специалистом или купить страховку онлайн.

В большинстве страховых компаний при покупке полиса надо указать: в какую страну вы едете и на сколько, число людей, на которых оформляется документ, выбирать тариф и вписать контактные данные получателя страховки.

Обратить внимание на:



Обязательно обратите внимание на пункт «исключение из страхового покрытия»: именно на него будет ссылаться компания, отказывая в выплатах.

Размер франшизы. Франшиза – процент выплат, который удержит страховщик при компенсации лечения. В некоторых компаниях он действительно большой, поэтому стоит узнать об этом заранее. Иначе получится, что за услуги врача вы заплатили \$50, а вернули вам \$20.

ФОТО ИЗ ОТКРЫТЫХ ИСТОЧНИКОВ

Автор: Виктория Британская © Babr24.com ТУРИЗМ, МИР, РОССИЯ 👁 8418 15.06.2018, 13:06 📄 1457
URL: <https://babr24.com/?ADE=177646> Bytes: 3965 / 3538 Версия для печати Скачать PDF

👍 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com



Автор текста: **Виктория Британская**, обозреватель.

На сайте опубликовано **581** текстов этого автора.

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)

Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь

Телеграм: [@bur24_link_bot](#)

эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова

Телеграм: [@irk24_link_bot](#)

эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: [@kras24_link_bot](#)

эл.почта: krsyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская

Телеграм: [@nsk24_link_bot](#)

эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин

Телеграм: [@tomsk24_link_bot](#)

эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"

Телеграм: [@babrobot_bot](#)

эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)