Автор: Юрий Курин © Babr24.com ПОЛИТИКА, ИРКУТСК, БАЙКАЛ 6099 28.09.2016, 18:59 790

# Блогнот. Некоторые соображения по поводу поражения

Для начала – целых шесть эпиграфов!

> «Всякая победа начинается с поражения». (Сергей Федин)
>
> «Кто пытается, тот может проиграть. Кто не пытается, тот уже проиграл». (Брехт)
>
> «Признание поражения – это победа над поражением». (Миропольцева)
>
> «Ты не можешь выигрывать, пока не научишься проигрывать». (Абдул-Джаббар)
>
> «Побежденный живет в печали. В счастье живет тот, кто отказался от победы и поражения». (Будда)
>
> «Человек оценивается не тем, как он празднует победы, а тем, как переживает поражения». (Навеяно предыдущими цитатами, сформулировано мной)

Неделю назад я проиграл выборы. Причем проиграл серьезно, с довольно низким, на первый взгляд, результатом. За пост главы администрации Листвянки боролись 9 человек. Шансы стать главой были даже не как в анекдоте про 50-процентную вероятность того, что блондинка встретит на улице динозавра (либо встретит, либо не встретит). Шансы были существенно ниже, чем у той блондинки.

После поражения я получил много писем и звонков от друзей и знакомых. Одни успокаивают и выражают поддержку, другие пребывают в недоумении. Безусловно, есть и те, кто тихо злорадствует.

Ответить всем лично я даже физически не в состоянии, поэтому решил свои мысли озвучить публично.

В любой избирательной кампании есть ошибки, и этих ошибок всегда много. Но есть и объективные причины, по которым мне не удалось победить. Выделю две основные причины.

**1. Недостаток времени.**

Кампания была очень короткой и скоротечной. От даты получения удостоверения кандидата до дня голосования прошло ровно полтора месяца. В июне я еще даже не предполагал, что буду куда-то баллотироваться.

За два месяца до выборов моя узнаваемость в Листвянке составляла всего 1,2 процента. К концу кампании она была практически стопроцентной. Но для того, чтобы не только познакомить местных жителей с Куриным, но и убедить голосовать за него, времени просто не хватило. А раскручивать свое имя в поселке заблаговременно у меня не было возможности. При этом Листвянка очень консервативна: там принято голосовать за своих.

**2. Ограничения морально-этического плана, которые я и штаб добровольно установили себе.**

До последних дней меня убеждали, что без так называемых современных технологий (а попросту говоря незаконных и неэтичных методов) в сегодняшних реалиях выиграть выборы невозможно. Потому что противники будут их использовать непременно. Нам даже говорили, кто именно и за сколько скупает голоса. Не скрою: меня тоже подталкивали к этому. Но в итоге я принял жесткое решение не делать этого, хотя средства и организационные возможности для применения незаконных технологий были.

Когда возникает такое искушение, крайне важно не поддаться ему, не переступить черту. Пойдешь на сделку с совестью, изберешься на пост главы – и все будут думать, что ты – проходимец и жулик... И так бы про меня все пять лет жители поселка и думали: он купил нас и купил свою должность. Меня переубеждали: так будут говорить в любом случае. Я отвечал: важно не то, что говорят другие. Важно то, что мы сами про себя знаем.

Ни одного голоса мы не купили, ни одного человека на избирательный участок не привезли, «каруселей» в среде асоциальных элементов не запускали!

Наши противники действовали по-другому.

Против меня работало сразу несколько мобильных отрядов «зачистки». Несколько групп местных жительниц с утра до поздней ночи методично обходили всех листвянцев и распространяли нелепые слухи о том, что Курин – ставленник Москвы, что он выгонит всех с прибрежной полосы, понастроит там дорогих гостиниц и закроет рыбный рынок. Улицы поселка патрулировали несколько бригад мотоциклистов, они моментально срывали любые мои листовки и объявления о встречах.

В конце кампании, когда стало ясно, что число моих сторонников быстро растет и я могу выйти в лидеры, все наши действия активно блокировались с помощью административного ресурса. Многие почему-то считают, что этот ресурс должен был работать на меня, поскольку я являюсь советником губернатора. На самом деле все делалось только в интересах кандидата от «Единой России».

10 сентября, в День боксера, мы совместно с областной федерацией бокса планировали провести в школе поселка показательные выступления спортсменов и мастер-классы – это мероприятие нам практически сорвали. Иркутским фотохудожникам не позволили провести выставку о Листвянке и ее жителях из-за того, что это может принести какие-то очки Курину. Наконец, мою встречу с листвянцами в Доме культуры превратили в балаган: туда заявилась толпа политтехнологов и клоунов, в том числе пьяный «активист» с какой-то Жучкой под мышкой (хорошо хоть Жучка была трезвая!). Вся эта толпа устроила настоящую оргию: у людей вырывали микрофоны, оскорбляли друг друга и кандидатов, выражались нецензурной бранью...

Напоследок – одна цифра для размышлений. По всей стране на выборах 18 сентября была крайне низкая явка. В Листвянке она, напротив, оказалась небывало высокой – более 52 процентов. Для сравнения: в 2011 году на выборы главы поселка пришли только 42 процента, а на выборы депутатов местной думы в декабре прошлого года и того меньше – 36 процентов избирателей.

О чем говорит столь высокая явка при общей тенденции к ее снижению? Вероятно, о том, что избиратели были искусственно мобилизованы и мотивированы. Кем именно – догадаться нетрудно: тем, на чьей стороне был административный ресурс. Верю, что на активность листвянцев повлияло и мое участие в выборах, и здравомыслящие люди пришли на участки, чтобы поддержать мою кандидатуру. Я сделал вывод, что в Листвянке, как и в стране в целом, люди хотят перемен, но при этом сильно их боятся.

Несмотря на поражение, работу в Листвянке я не прекращаю. Вместе с единомышленниками (а многих из них я обрел во время избирательной кампании) мы обязательно продолжим реализацию проекта «Листвянка-300», посвященного 300-летию поселка, которое будет отмечаться в 2026 году. Я буду принимать самое активное участие и в реализации проектов «Ворота Байкала» и особенно «Байкал: великое озеро великой страны».

Конечно, в должности главы Листвянки мое участие в этих проектах стало бы значительно более плодотворным, но я уверен, что и при нынешнем раскладе смогу принести пользу и Байкалу, и Листвянке.

*Новости Прибайкалья - в Вайбере. Только эксклюзив! Подписывайтесь!*

*Читайте нас в Одноклассниках!*

*Читайте нас в Телеграме!*

Автор: Юрий Курин © Babr24.com ПОЛИТИКА, ИРКУТСК, БАЙКАЛ 6099 28.09.2016, 18:59 790

URL: https://babr24.com/?ADE=150188 Bytes: 6662 / 6303 Версия для печати

Порекомендовать текст

Поделиться в соцсетях:

*Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:*
- *Телеграм*
- *Джем*
- *ВКонтакте*
- *Одноклассники*

*Связаться с редакцией Бабра в Иркутской области:*
*irkbabr24@gmail.com*

Автор текста: **Юрий Курин**.


**НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:**

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

**ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:**

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

**КОНТАКТЫ**

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

Прислать свою новость

**ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:**

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: eqquatoria@gmail.com

**СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:**

эл.почта: babrmarket@gmail.com

Подробнее о размещении

Отказ от ответственности

Правила перепечаток

Соглашение о франчайзинге

Что такое Бабр24

Вакансии

Статистика сайта

Архив

Календарь

Зеркала сайта