

## Связисты заплатят за реформу правительства

Проводимая в стране административная реформа продолжает приносить убытки экономике. Реформа МАП и ФЭК России затянула процесс пересмотра тарифов на услуги фиксированной связи, что негативно скажется на доходах межрегиональных телекоммуникационных компаний. Большинство компаний повысят тарифы не с 1 июля, как ожидалось, а только с 1 октября. В результате и без того убыточная местная связь для них в 2004 г. будет еще более убыточной.

Большинство телекоммуникационных компаний холдинга «Связьинвест» уже переверстали бюджеты в сторону уменьшения доходов и снижения выручки в 2004 г. по сравнению с прогнозами на начало года. Это, в свою очередь, послужило одной из причин, по которой аналитики некоторых инвестиционных компаний понизили справедливую стоимость их ценных бумаг.

Последний раз тарифы на местную и междугороднюю связь изменялись более года назад: например, для «ЦентрТелекома» действующие тарифы были введены 15 мая 2003 г., а для «Уралсвязьинформа» 1 августа. В текущем году ожидалось, что решение об изменении тарифов будет принято до 1 июля, чтобы уже во втором полугодии телекоммуникационные компании могли увеличить собственные доходы, но административная реформа не позволила этого сделать. Федеральная служба по тарифам (ФСТ), которая теперь исполняет функции МАП России в этой области, приступила к пересмотру тарифов только в середине августа. К настоящему моменту ФСТ успела облагодетельствовать только «Башинформсвязь» и «Уралсвязьинформ», которые начали работать по новым тарифам 1 сентября, а также «ЦентрТелеком» и «Северо-Западный Телеком» (СЗТ), для которых изменение стоимости услуг вступит в силу 1 октября. Решением ФСТ тарифы на местную связь для населения для «Уралсвязьинформа» в среднем повышены на 23%, а для «ЦентрТелекома» на 35%, стоимость же междугородних соединений, напротив, снижена на 5% и 10% соответственно.

«Это хорошо, что компании электросвязи повышают тарифы на местную связь и снижают на междугороднюю, — заявила RBC daily аналитик ИГ «АТОН» Елена Баженова. — Это позволит продолжить процесс устранения перекрестного субсидирования местной связи за счет дальней (междугородней и международной) и за счет платы за установку. Плохо, правда, то, что делается это в большинстве случаев с 1 октября, а не с 1 июля, как предполагалось ранее». В результате, по оценке г-жи Баженовой, семь межрегиональных телекоммуникационных компаний недополучат в 2004 г. общей сложности около 80 млн долл. дохода, причем больше всех потеряет «ЦентрТелеком» — около 20 млн долл. В самом «ЦентрТелекоме» также не очень довольны неспешностью чиновников. Сотрудник компании неофициально заявил RBC daily, что даже с учетом повышения тарифов на местную связь она останется убыточной. «Возможно, что в IV квартале 2004 г. и I квартале 2005 г. повышение тарифов позволит нам получить прибыль по местной связи, но в дальнейшем мы продолжим работать в убыток», — заявил он. По его словам, менеджмент компании не удовлетворен достигнутым уровнем тарифов на местную связь и намерен в ближайшее время снова обратиться в ФСТ с инициативой их повышения.

Правда, аналитик «Альфа-Банка» Андрей Богданов считает, что задержка с пересмотром тарифов на местную связь не окажет существенного влияния на операционную деятельность телекоммуникационных компаний. «Месяц-два не играют принципиальной роли, — заявил он RBC daily. — Меньше всех это скажется на тех компаниях, которые имеют сотовые активы («Уралсвязьинформ» и «Волгателеком») и большой трафик дальней связи в силу географического положения (ЮТК). Для СЗТ и «ЦентрТелекома» задержка более болезненна просто в силу их большей зависимости от местной связи и отсутствия значимых активов в сотовом бизнесе».

По данным «ЦентрТелекома», услуги местной связи, предоставляемые компанией, в первом полугодии принесли ей убыток от продаж более 770 млн руб. «Прирост доходов от этих услуг в IV квартале 2004 г., ожидаемый нами на уровне 700 млн руб., не сможет компенсировать возникший убыток, связанный с предоставлением услуг местного телефонного соединения за 9 месяцев 2004 г., который, по оценке, составит более 1,1 млрд руб.», — отметили RBC daily в компании. Повышение тарифов «Уралсвязьинформа» увеличит выручку компании от оказания услуг местной телефонной связи до конца 2004 г. всего на 269 млн руб. и, по-

видимому, также не компенсирует понесенных убытков. «Рентабельность местной связи у многих МРК отрицательная, – говорит Елена Баженова из ИГ «АТОН». – Например, у «ЦентрТелекома» рентабельность ГТС – минус 3%, СТС – минус 35%, а у СЗТ сельская телефония имеет рентабельность минус 76%».

В результате задержки с пересмотром тарифов на местную связь, телекоммуникационным компаниям пришлось пересмотреть собственные бюджеты на текущий год в сторону уменьшения, а также снизить планы по доходам. «По оценкам «АТОНа», выручка «ЦентрТелекома» должна была составить по итогам 2004 г. порядка 933 млн долл., но из-за более позднего введения тарифов компания получит только около 913 млн долл. (сама компания объявляла о прогнозе выручки на уровне 950 млн долл. – RBC daily)», – отмечает Елена Баженова. – Это одна из причин, по которой мы понизили оценку справедливой стоимости их акций». Андрей Богданов из «Альфа-Банка» более оптимистичен и заявил, что не пересматривал справедливые цены по МРК из-за задержки с пересмотром тарифов. По словам Елены Баженовой, на росте доходов телекоммуникационных компаний негативно сказывается и сдерживание перехода на повременную оплату местных телефонных разговоров. «Сейчас телекоммуникационные компании разрабатывают несколько вариантов внедрения повременной оплаты, но все упирается в расчет тарифов, – отмечает аналитик ИГ «АТОН». – При текущем уровне абонентской платы в 140-180 руб. в месяц и возможности безлимитных разговоров люди не хотят переходить на повременку. Но предполагается, что к 2007 г. уровень абонентской платы будет повышен до 8 долл. (230-250 руб.), что сделает повременную оплату конкурентоспособной».

Автор: Владислав Серегин    © РосБизнесКонсалтинг    НАУКА , МИР    👁 2897    02.09.2004, 14:00

URL: <https://babr24.com/?ADE=14934>    Bytes: 5965 / 5965    [Версия для печати](#)    [Скачать PDF](#)

Поделиться в соцсетях:

*Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:*

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

*Связаться с редакцией Бабра:*

[newsbabr@gmail.com](mailto:newsbabr@gmail.com)

## НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24\\_link\\_bot](#)

Эл.почта: [newsbabr@gmail.com](mailto:newsbabr@gmail.com)

## ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: [bratska.net.net@gmail.com](mailto:bratska.net.net@gmail.com)

## КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь

Телеграм: [@bur24\\_link\\_bot](#)

эл.почта: [bur.babr@gmail.com](mailto:bur.babr@gmail.com)

Иркутск: Анастасия Суворова

Телеграм: [@irk24\\_link\\_bot](#)

эл.почта: [irkbabr24@gmail.com](mailto:irkbabr24@gmail.com)

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: [@kras24\\_link\\_bot](#)

эл.почта: [krasyar.babr@gmail.com](mailto:krasyar.babr@gmail.com)

Новосибирск: Алина Обская

Телеграм: [@nsk24\\_link\\_bot](#)

эл.почта: [nsk.babr@gmail.com](mailto:nsk.babr@gmail.com)

Томск: Николай Ушайкин

Телеграм: [@tomsk24\\_link\\_bot](#)

эл.почта: [tomsk.babr@gmail.com](mailto:tomsk.babr@gmail.com)

[Прислать свою новость](#)

## **ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:**

---

Рекламная группа "Экватор"

Телеграм: @babrobot\_bot

эл.почта: eqquatoria@gmail.com

## **СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:**

---

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)