

## Тонкости выгодной купли-продажи автомобиля

Любой автовладелец сталкивается с необходимостью реализации транспортного средства. Чтобы сделка была выгодной, необходимо учесть тонкости, подготовить машину и правильно себя вести.

Автовладелец стремится, как можно дороже реализовать транспортное средство. Существует несколько способов это сделать, не нарушая закон и не обманывая будущего покупателя:



- Начать стоит с проведения ТО и последующего ремонта. Покупатель наверняка захочет провести тест-драйв и важно, чтобы во время движения в транспортном средстве ничего не гремело и не гудело ни на ровном покрытии, ни при езде по ямам и ухабам, которых на дорогах достаточно.

- Транспортное средство должно быть тщательно помыто снаружи и внутри. Рекомендуется сделать полировку. Это поможет устранить царапины и другие повреждения кузова. При наличии неприятного запаха и въевшейся грязи следует осуществить химчистку салона.

- Многие автовладельцы для визуального уменьшения пробега транспортного средства и, как следствие, повышения стоимости автомобиля идут на откровенный обман, отматывая показания пробега на приборной панели. Реальный пробег современных машин можно определить программно, подключив специальное оборудование. Определить приблизительный пробег можно по состоянию руля и водительского сиденья, поэтому подобного обмана лучше избегать.

- Следует указать адекватную стоимость, проанализировав цены конкурентов.

Важно и как ведет себя при продаже автомобиля владелец. Нервничает и юлит или совершенно спокоен.

### Где продавать авто

Реализовывать машину можно самостоятельно на авторынке, через автосалон, разместив объявление в интернете.

Первый способ ненадежный и длительный. Люди редко посещают подобные места, гораздо проще найти необходимую модель, не вставая с дивана в интернете на сайте AUTO.RIA. Это сайт №1 в Украине среди автосайтов. На страницах сайта собрана большая база транспортных средств различных марок. Ежедневно посредством сайта продается 1400 автомобилей. В таком варианте объявление увидят люди со всей страны. Это повышает шансы на успешную продажу. Главное, правильно составить объявление, указав все достоинства машины и сделав качественные фотоснимки, так как большую часть информации мозг человека получает визуально.

Реализация посредством салона менее выгодна. Услуга срочного выкупа стоит денег. Если же авто выставляется на реализацию, площадки берут комиссию за аренду места.

## Как вести себя при продаже автомобиля

Как вести себя с покупателем во время осмотра авто? Так, для продажи следует:

- Дать покупателю информацию о достоинствах транспортного средства. Сказать о незначительных недостатках.
- Показать машину со всех сторон, не забыв про багажное отделение. Провести тест-драйв.
- Озвучить стоимость.
- При возникновении дополнительных вопросов, следует ответить на них подробно.

Говоря о том, какое должно быть правильное поведение при продаже автомобиля, важно отвечать и вести себя уверенно, не нервничая и не запинаясь. Уверенные люди вызывают доверие.

Даже неудобные вопросы не должны вызывать негативной реакции. Это основные рекомендации, каким должно быть правильное поведение при продаже автомобиля, в каждом индивидуальном случае могут возникнуть дополнительные нюансы.

## Покупка авто

Покупка авто – это рулетка. От недобросовестного продавца не застрахован никто. Поэтому необходимо ответственно подойти к вопросу. Без спешки. Как вести при покупке автомобиля?

В первую очередь необходимо внимательно осмотреть транспортное средство снаружи, под капотом, заглянув в салон. При осмотре салона обращают внимание на состояние руля, водительского сиденья, обивки водительской двери. Они могут многое сказать о реальном пробеге машины.

Также стоит настоять на оформлении договора, в котором прописывается ответственность обеих сторон.

## Покупка в салоне

В автосалонах можно приобрести как новое транспортное средство, так и б/у. Салоны дорожат своей репутацией, поэтому предоставляют правдивую информацию об авто, честно отвечая на вопросы.

В каждом отдельном случае есть подводные камни. Поэтому, говоря о том, как себя вести во время покупки автомобиля, необходимо обратить внимание на следующее:

- При выборе нового авто следует внимательно осмотреть стекла. В нижней части пишется год выпуска. При несовпадении с годом выпуска машины это должно вызвать подозрения.
- Внимательно осмотреть салон и кузов. Часто при транспортировке машины получают повреждения, это сказывается на стоимости.
- Проверить исправность самого транспортного средства, ремней безопасности, движения сидений и т.д.

При покупке салоны берут переоформление на себя, но это следует уточнить заранее.

## Покупка «с рук»

При покупке транспортного средства с рук следует быть осторожным. Перед приобретением необходимо внимательно осмотреть машину снаружи и изнутри, возможно посетить СТО, уточнить, когда она проходила ТО, есть ли сервисная книжка и т.д. Следует узнать окончательную стоимость, поторгаться.

Низкая цена, спешка, уход от ответов на вопрос – должны насторожить покупателя. Поэтому для владельца необходимо заранее продумать, как вести себя при продаже автомобиля.

Чтобы максимально обезопасить себя, лучше оплачивать покупку во время оформления у нотариуса, не оставляя залог.

Для совершения сделки одним из перечисленных способов важно, как ведет себя с покупателем во время осмотра авто продавец, дана ли полная информация, как проходит оформление. Важен и визуальный осмотр.

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:  
[newsbabr@gmail.com](mailto:newsbabr@gmail.com)

#### НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24\\_link\\_bot](#)  
Эл.почта: [newsbabr@gmail.com](mailto:newsbabr@gmail.com)

#### ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: [bratska.net.net@gmail.com](mailto:bratska.net.net@gmail.com)

#### КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь  
Телеграм: [@bur24\\_link\\_bot](#)  
эл.почта: [bur.babr@gmail.com](mailto:bur.babr@gmail.com)

Иркутск: Анастасия Суворова  
Телеграм: [@irk24\\_link\\_bot](#)  
эл.почта: [irkbabr24@gmail.com](mailto:irkbabr24@gmail.com)

Красноярск: Ирина Манская  
Телеграм: [@kras24\\_link\\_bot](#)  
эл.почта: [krsyar.babr@gmail.com](mailto:krsyar.babr@gmail.com)

Новосибирск: Алина Обская  
Телеграм: [@nsk24\\_link\\_bot](#)  
эл.почта: [nsk.babr@gmail.com](mailto:nsk.babr@gmail.com)

Томск: Николай Ушайкин  
Телеграм: [@tomsk24\\_link\\_bot](#)  
эл.почта: [tomsk.babr@gmail.com](mailto:tomsk.babr@gmail.com)

[Прислать свою новость](#)

#### ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"  
Телеграм: [@babrobot\\_bot](#)  
эл.почта: [equatoria@gmail.com](mailto:equatoria@gmail.com)

#### СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: [babrmarket@gmail.com](mailto:babrmarket@gmail.com)

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)