

Открытое письмо Лавровой Светлане Владимировне, депутату думы Тайшетского района

Уважаемая Светлана Владимировна! Решение написать данное письмо пришло после прочтения в газете «Бирюсинская Новь» текста «Алло! Помогите решить вопрос», где Вы, отвечая на вопрос Марии Гришенковой о резком повышении ЕНВД, сообщаете заведомо неверную информацию о том, что коэффициент К2 в последний раз повышался в 2007 году.

Вам как депутату должно быть стыдно не знать, что впервые ЕНВД с данным коэффициентом К2 был принят Решением Думы № 160 от 29.11.2006 года, то есть на 2007 год (до того момента данный налог вводился и рассчитывался немного по-другому), а повышение К2 в среднем на 20-40% было принято Решением Думы №73 от 25.10.2011 г. на 2012 год. То есть с момента последнего повышения налога прошло всего два года, а не семь лет, как это пытается преподнести администрация Тайшетского района. Резонанса не было, так как повышение оказалось адекватным, мы прекрасно понимаем, что налоги растут, но извините не в два раза, как это случилось с последним Решением Думы №210 от 26.11.2013 года.

Еще меня интересует, почему Вы игнорируете наши приглашения. Первый раз Вы не участвовали в работе на заседании комитета по бюджету, налогам и экономической политике, который состоялся 18 марта сего года, где предприниматели выступали с обращением и приводили все экономические анализы, но тем не менее в этот же день Вы присутствовали на отчете главы Тайшетского городского поселения.

Нас также не пригласили на форум партии «Единая Россия», хотя среди предпринимателей есть члены этой партии. Видимо, Вам не хотелось отвечать на наши вопросы. На заседании Думы 8 апреля Вы проголосовали против снижения налога, даже не вникнув в расчеты. И в завершение, Вы были приглашены на собрание предпринимателей 25 апреля, которое также было проигнорировано. Вывод однозначный: Вы просто даже не хотите нас выслушать, а в своей деятельности руководствуетесь указаниями администрации Тайшетского района.

Нас, предпринимателей, в последнее время обвиняют в том, что мы накручиваем 200% на товар. Давайте приведу цифры: булка хлеба на пекарне стоит 18 рублей, в магазине эту же булку хлеба продают за 20 рублей. Наценка получается 11,1%, булочка на пекарне стоит 9 рублей, продаем за 10 рублей. С сигаретами вообще отдельный разговор, так как в фактуре стоит цена закупочная и розничная, выше которой мы не имеем права продавать.

Пример: Сигареты "Тройка"- закупочная цена 38 руб. 23 коп., розничная цена 43 рубля. Торговая надбавка 12,48%. То же самое и по другому ассортименту.

Если бы мы накручивали 200%, то, извините, в такой магазин не пришел бы ни один покупатель. Другое дело, что от производителя до розничной торговли выстроена цепочка оптовиков, каждый из которых имеет свою маржу. Но мы-то не виноваты, что настолько мелки, что не хотят с нами напрямую работать производители.

Был в моей практике такой случай: на местных оптовых базах закончилась соль, и решила я сама привезти машину соли с Усоля-Сибирского. Нашла телефоны, позвонила и услышала в ответ: «Мы работаем только вагонами» Потому негоже обвинять предпринимателей в том, чего нет. Максимальная розничная надбавка в продовольственных магазинах 25%, и это вам подтвердит любой коммерсант, владеющий данной темой.

При этом все считают, что надбавка - это наша чистая прибыль. И тут опять глубокое заблуждение! Товар нужно привезти, а это транспортные расходы. Расценки на доставку – 3 000 рублей за одну тонну. Вот и считайте: 5 тонн - 15 тысяч рублей, за товар отдашь 400 тысяч рублей, соответственно, автотранспортные расходы составляют 3,75%. Далее надо заплатить за электроэнергию, которая только для населения 0,82

копейки, а мы, предприниматели, платим по 2 рубля 15 копеек за кВт/час. И при этом для обеспечения сохранности продукции каждый магазин под завязку набит холодильным оборудованием, кондиционерами, которые потребляют довольно таки приличное количество энергии. К примеру, я за один магазин плачу в месяц 15 000 рублей, что составляет 1,5%. Коммунальные услуги, вывоз мусора, арендная плата, санобработка магазина - за это все надо платить, и немалые деньги. У меня они составляют 2,75%.

Ну и самая большая статья расходов - это зарплата и налоги.

Нас обвиняют в конвертных зарплатах, но если бы налоги были более адекватными, а подоходный налог рассчитывался по прогрессивной шкале, не было бы такой ситуации. Предлагают выводить зарплату из тени путем применения понижающего показателя. Но... Дело в том, что если мы снижаем ЕНВД, грубо говоря, на 5 000 рублей, нам надо заплатить на зарплату взносы в ПФР 10 000 рублей. Понятно, что все считают свои деньги.

Думаю, что выводить зарплаты надо другими методами. Есть инспекция по охране труда, в Пенсионном фонде и Налоговой есть декларации, по которым сразу видно, какая зарплата выплачивается людям. Установить критерии и отправить проверки с наложением штрафов. А то у нас давно сложилась абсурдная ситуация: кто исправно и честно платит налоги, того любят проверять и находить изъяны, а кто не платит, - почему-то остаётся в стороне.

В моем случае доля зарплаты и налогов составляет 8% в торговой надбавке.

И еще один больной вопрос - это кредиты, без которых мы, к сожалению, не можем функционировать, так как оборотные средства в основной своей массе заемные. Доля таких средств у каждого предпринимателя индивидуальна, у кого-то больше, у кого-то меньше, но суть от этого не меняется. И при снижении товарооборота очень трудно изыскивать средства на погашение кредитов в срок.

Я предприниматель с 1998 года. За все эти годы ни разу не была на больничном, отпуск могу себе позволить не более двух недель, и не каждый год. У меня нет яхты и виллы на берегу моря. Я смогла купить двухкомнатную квартиру в Красноярске, в которой сейчас проживает мой сын. Я не имею огромных доходов, как многим кажется, и при этом я не жалуясь. У меня есть работа и есть слаженный коллектив, который трудится со мной все эти годы, и за который я несу огромную моральную и материальную ответственность.

И я категорически не согласна с мнением обывателей, которые считают, что предприниматели ничего не делают, а только считают прибыль и катаются по заграницам. Мы работаем и часто совмещаем сразу несколько функций, работаем без выходных с ненормированным рабочим днем, без всяких социальных гарантий, но с огромной мерой ответственности за своих работников.

Ещё раз подчеркиваю: мы не жалуемся, но мы хотим справедливости, мы хотим, чтобы нас услышали. Только поэтому мы решили создать общественную организацию «Тайшетский Союз Предпринимателей «Содействие»».

И в заключение прошу считать это письмо заявлением о выходе из партии «Единая Россия» (билет №239624849), так как не вижу смысла находиться в партии, которой абсолютно наплевать на ее рядовых членов.

Автор: Ирина Высоцкая, мелкий предприниматель © Babr24.com СКАНДАЛЫ, 👁 6571 05.05.2014, 15:56
👍 919

URL: <https://babr24.com/?ADE=125504> Bytes: 6692 / 6692 Версия для печати

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

Автор текста: **Ирина**

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: @bur24_link_bot
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: eqquatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)

