

Инновации как органичная часть философии Cisco

В работе московской конференции Cisco Connect, которая пройдет 19-21 ноября в Центре международной торговли, примет участие старший вице-президент компании Cisco по работе на развивающихся рынках Данкан Митчелл (Duncan Mitchell).

Это будет его второй за последнее время визит в российскую столицу. В конце октября Д. Митчелл посетил Москву в связи с проведением международного форума «Открытые инновации», где от имени компании Cisco он подписал с ОАО «Корпорация развития Калининградской области» соглашение о намерениях по сотрудничеству в области развития информационных и коммуникационных технологий, а также сделал доклад о стратегии Cisco в области инноваций (см. ниже).

В последнее время главным критерием конкурентоспособности не только компаний и организаций, но и целых стран стал непрерывно ускоряющийся темп изменений. Преодолевая географические границы, конкуренция разворачивается на глобальном уровне: Интернет и сетевые решения открывают ранее недоступные рынки и сферы деятельности.

По иронии судьбы, инновационные технологии, с одной стороны, задают этот безудержный темп, а с другой – позволяют извлечь выгоду из бесконечных изменений и преобразований.

За три десятилетия своего существования Cisco сделала инновации сердечной мышцей всех происходящих в компании процессов. Рассматривая инновации как неотъемлемую часть своей бизнес-философии, Cisco выстроила долгосрочные партнерские отношения с рядом передовых компаний, многие из которых – на данный момент порядка 170 – были ею приобретены.

Мне особенно приятно видеть среди участников форума представителей Boeing, одного из крупнейших заказчиков и партнеров Cisco. По подсказке именно этой компании Cisco сделала свое первое приобретение, тем самым расширив собственную линейку продуктов и заложив основу долгосрочного партнерства с одним из крупнейших в мире производителей авиационной, космической и военной техники.

Совершенствуя свои технологические разработки и расширяя портфель решений за счет приобретения других компаний, Cisco делает серьезные инвестиции в научно-исследовательскую деятельность. В 2013 финансовом году их объем составил 5,5 млрд долларов США. Эти вложения позволяют оперативно реагировать на насущные потребности заказчиков, укрепляя их доверие и завоевывая их лояльность на долгие годы. Не случайно Cisco стоит на первом месте в недавно опубликованном журналом Forbes рейтинге компаний, выстроивших наиболее прочные взаимоотношения со своими заказчиками. Высокая степень доверия клиентов позволяет глубже понимать их потребности и, следовательно, определять вектор развития отрасли, правильно реагировать на рыночные преобразования.

В 1997 году Cisco безошибочно предугадала необходимость перехода на IP-телефонию, став одним из первых игроков на рынке видеокommunikаций. А 4 года назад наша компания начала осваивать технологии обработки и хранения данных, и уже сегодня она вышла на второе место на рынке ЦОДов. Сочетая разработку оборудования и программного обеспечения, создавая технологии для мобильной и фиксированной связи, предлагая заказчикам клиентские сервисы и финансовые услуги, Cisco обладает всем необходимым для перехода к модели предоставления облачных услуг.

Проработав в Cisco почти 20 лет, я стал свидетелем невероятных перемен. Но и следующее десятилетие вдохновляет размахом грядущих преобразований. Не последнее место среди них занимает Всеобъемлющий Интернет.

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

Автор текста: **Артур
Скальский.**

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: @babr24_link_bot

Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь

Телеграм: @bur24_link_bot

эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова

Телеграм: @irk24_link_bot

эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: @kras24_link_bot

эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская

Телеграм: @nsk24_link_bot

эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин

Телеграм: @tomsk24_link_bot

эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"

Телеграм: @babrobot_bot

эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)