

Депутат Госдумы Поцяпун запутался в урановом производстве

Владимир Поцяпун, председатель подкомитета по законодательному обеспечению использования атомной энергии Комитета по энергетике Государственной Думы РФ, выступил с крайне странным заявлением о ситуации на российских предприятиях ядерного топливного цикла.

Цель выступления депутата неясна, равно как и логика его выступления. С одной стороны, он признает, что ядерная энергетика России находится в глубоком минусе, а производство ядерного топлива сразу на трех заводах нерентабельно (напомним, именно это является причиной будущего закрытия Ангарского ЭХК). С другой, с упорством дятла токует старую сказку о невероятной мировой конкуренции и необходимости догнать и перегнать.

Мы публикуем доклад Поцяпуна с сохранением стилистики автора.

Не так много в России компаний, поставляющих высокотехнологичную продукцию на мировой рынок. Одна из них – Топливная компания «ТВЭЛ», реализующая до 80% урановой продукции в зарубежные страны.

Удержать такие позиции, а тем более усилить их, архисложно. Международная конкуренция на мировом урановом рынке обостряется из года в год. Конкуренты предприятий Росатома - CAMECO, AREVA и другие - провели или завершают масштабную модернизацию своих конверсионных производств, быстрыми темпами вводят газоцентрифужные технологии. К 2020 году их совокупные газоцентрифужные мощности могут составить 43–51 млн. единиц работы разделения (ЕРР). При этом прогнозируемый спрос на услуги по обогащению урана не превысит 63 млн. ЕРР. И если сегодня Россия обеспечивает более 40% рынка услуг по обогащению урана, то завтра, на фоне модернизационных усилий западных производителей, ситуация может измениться.

Меня удивляет, почему не предпринимаются экстренные меры по оптимизации производств! Ведь это не только вопрос бизнеса одной компании, речь идет о престиже России, ее экономической и технологической самодостаточности.

Очевидно, что экономика предприятий разделительно-сублиматного комплекса Топливной компании «ТВЭЛ» дополнительноотягощена характером их размещения. В советское время конверсия была распределена по трем площадкам: Ангарского электролизного химического комбината - в Ангарске, Чепецкого механического завода - в Глазове, Сибирского химического комбината - в Северске. Но тогда перед страной стояли другие задачи, по-другому определялись экономические приоритеты.

Сегодня такое размещение отзывается значительными затратами на логистику сырья и продукции.

Охвативший Европу «комплекс Фукусимы» существенно снизил спрос на урановую продукцию, и это негативно отразилось на загрузке мощностей предприятий конверсионного комплекса. Сегодня «АЭХК» загружен на 25%, «ЧМЗ» - на 24%, «СХК» – на 40% от проектной мощности.

За место под солнцем мирового рынка нужно бороться. А бороться – значит, стремиться к опережению конкурентов в части эффективности производства, реальной себестоимости продукции.

Нет нужды доказывать очевидное: вариант сохранения конверсионного производства на разделенных тысячами километров предприятиях заведомо проигрышный. Решение назревшей проблемы - в концентрации сублиматного производства на одной площадке. Такую площадку Росатом и Топливная компания «ТВЭЛ» определили в ЗАТО Северск. Строительство современного конверсионного завода на базе СХК позволит вывести конверсионное производство на уровень самых высоких мировых стандартов. Растущий объем инвестиций в новое производство даёт основания быть уверенным, что его полная модернизация завершится в плановые сроки.

Если говорить о финансовой составляющей вопроса, то деньги, которые сегодня ТВЭЛ тратит на покрытие «сублиматных» убытков, куда эффективнее направить на создание замещающих производств. Применительно к «АЭХК» ими могут стать уже одобренные инвестиционными комитетами ОАО «ТВЭЛ» и ГК «Росатом» проекты по созданию производства особо чистых кристаллов кварца, производства оксидов ниобия и тантала из колумбитовых концентратов, модернизации сети общего пользования ОАО «АЭХК».

По заключению экспертов, инновационное неядерное производство на сублиматных предприятиях будет не только прибыльным, но и экспортно-ориентированным. И то, и другое – надежный ключ к решению и экономических, и социальных проблем комбината, равно как и других предприятий конверсионного комплекса.

Именно этими, а не какими-то иными обстоятельствами продиктованы настойчивость, а в чем-то и жесткость, с которыми Топливная компания осуществляет реструктуризацию и оптимизацию своего производственно-технологического ядра. Оптимизацию, подчеркиваю, а не ликвидацию, как с чьей-то нелегкой руки это подается.

Альтернатива этому курсу - упущенное время, технологический арьергард, потеря зарубежного заказчика. И вместо флагмана региональной промышленности и донора бюджетов всех уровней «АЭХК», каким он является сегодня, может стать завтра головной болью, причем не только для Топливной компании, но и для Ангарска, руководство и часть общественности которого, пренебрегая экономической реальностью, продолжает отстаивать убыточное конверсионное производство на «АЭХК».

Убежден: лучшим решением социальных проблем «АЭХК» и города Ангарска будет закрепление позиций Топливной компании «ТВЭЛ» на мировом рынке. И для этого необходимо сделать все возможное.

Автор: Артур Скальский © Babr24.com ЭКОНОМИКА, МИР 👁 6878 05.04.2013, 14:38 📄 913

URL: <https://babr24.com/?ADE=113802> Bytes: 5212 / 5201 Версия для печати Скачать PDF

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

ДРУГИЕ СТАТЬИ В СЮЖЕТЕ: ["РОСАТОМ И ЯДЕРНАЯ ЭНЕРГЕТИКА"](#)

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)
- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:
newsbabr@gmail.com

Автор текста: **Артур
Скальский.**

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](#)
Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь
Телеграм: [@bur24_link_bot](#)
эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова
Телеграм: @irk24_link_bot
эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская
Телеграм: @kras24_link_bot
эл.почта: krasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская
Телеграм: @nsk24_link_bot
эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин
Телеграм: @tomsk24_link_bot
эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"
Телеграм: @babrobot_bot
эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)