

РепринтЪ: Магазины "Second Hand" обречены

10 лет назад Бабр писал:

"Такой вывод сделали сами продавцы вторичной импортной одежды. Они тоже написали свое обращение к депутатам Законодательного собрания и членам рабочей группы по внесению изменений в закон "О едином налоге на вмененный доход".

Торговля комиссионными товарами, считают предприниматели, в первую очередь предназначена для малоимущих слоев населения: пенсионеров, работников бюджетной сферы и студентов. В существующем законодательстве торговля комиссионными товарами всегда рассматривалась отдельной статьей, поэтому ее нельзя приравнивать к торговле новой одеждой. Во всем мире этот вид деятельности носит название "семейный", так как не требует больших вложений денежных средств. Но и доходы от этого бизнеса незначительны.

Торговля одеждой б/у (бывшей в употреблении) предполагает наличие значительной торговой площади, так как каждая единица товара представлена в единственном экземпляре, и одежду необходимо выставить в полном ассортименте. Поэтому магазины, торгующие этой категорией товара, размещаются в плохо обустроенных помещениях с низкой арендной платой: подвалах, цокольных этажах, складах, гаражных боксах. Как следствие, в таких магазинах низкая проходимость и, соответственно, низкие выручки.

Около 25-30% закупаемого товара являются неликвидными (устаревшие модели, значительный износ, дефекты, не подлежащие исправлению), остальная одежда требует дополнительных затрат на стирку, глажение, штопку, химчистку. Поэтому накладные расходы значительно превышают обычные затраты. Торговля детской одеждой, которая не облагалась 5% налогом, составляет 30-40% от общего товарооборота. В новом законе льготы на детские товары отменены.

- Дневная выручка в магазинах "Second hand", - говорится в обращении, - в среднем составляет от 1000 до 2000 рублей, в зависимости от количества выставленного товара, т.е. площади магазина. С вводом же в действие нового закона, в котором доход ставится в прямую зависимость от торговой площади, магазины, торгующие комиссионными товарами, обречены.

В целом поддерживая принятие закона "О едином налоге на вмененный доход", предприниматели потребовали учесть специфику различных видов торговли, в том числе - комиссионными товарами."

Автор: Артур Скальский © Babr24.com ЭКОНОМИКА, МИР 👁 2704 12.01.2012, 16:17 📄 410

URL: <https://babr24.com/?ADE=101489> Bytes: 2222 / 2222 Версия для печати

 [Порекомендовать текст](#)

Поделиться в соцсетях:

Также читайте эксклюзивную информацию в соцсетях:

- [Телеграм](#)

- [ВКонтакте](#)

Связаться с редакцией Бабра:

newsbabr@gmail.com

НАПИСАТЬ ГЛАВРЕДУ:

Телеграм: [@babr24_link_bot](https://t.me/babr24_link_bot)

Эл.почта: newsbabr@gmail.com

ЗАКАЗАТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ:

эл.почта: bratska.net.net@gmail.com

КОНТАКТЫ

Бурятия и Монголия: Станислав Цырь

Телеграм: [@bur24_link_bot](https://t.me/bur24_link_bot)

эл.почта: bur.babr@gmail.com

Иркутск: Анастасия Суворова

Телеграм: [@irk24_link_bot](https://t.me/irk24_link_bot)

эл.почта: irkbabr24@gmail.com

Красноярск: Ирина Манская

Телеграм: [@kras24_link_bot](https://t.me/kras24_link_bot)

эл.почта: kraasyar.babr@gmail.com

Новосибирск: Алина Обская

Телеграм: [@nsk24_link_bot](https://t.me/nsk24_link_bot)

эл.почта: nsk.babr@gmail.com

Томск: Николай Ушайкин

Телеграм: [@tomsk24_link_bot](https://t.me/tomsk24_link_bot)

эл.почта: tomsk.babr@gmail.com

[Прислать свою новость](#)

ЗАКАЗАТЬ РАЗМЕЩЕНИЕ:

Рекламная группа "Экватор"

Телеграм: [@babrobot_bot](https://t.me/babrobot_bot)

эл.почта: equatoria@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО:

эл.почта: babrmarket@gmail.com

[Подробнее о размещении](#)

[Отказ от ответственности](#)

[Правила перепечаток](#)

[Соглашение о франчайзинге](#)

[Что такое Бабр24](#)

[Вакансии](#)

[Статистика сайта](#)

[Архив](#)

[Календарь](#)

[Зеркала сайта](#)